

НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ РОССИЙСКОГО НЕФТЕГАЗА



ИНТЕРВЬЮ
МАКСИМ АГАДЖАНОВ

Генеральный директор компании Газпромбанк Лизинг

Генеральный директор Газпромбанк Лизинга Максим АГАДЖАНОВ уверен, что современные схемы, которые компания предлагает на лизинговом рынке, и тесное сотрудничество как с государственными структурами, так и с российскими разработчиками нефтегазового оборудования, способны ускорить процесс замещения импортного оборудования на российском рынке отечественным и придать импульс развитию всей нефтегазовой отрасли страны. Об этом он рассказал в своем интервью НГВ.

Ред.: Максим Анатольевич, какая динамика финансового развития компании в этом году по сравнению с прошлым?

М.А.: За последний год мы видим на рынке лизинга восходящий тренд. Если говорить о компании Газпромбанк Лизинг, то мы растем даже быстрее рынка. Так, по итогам 2016 года объем нашего портфеля составлял 114 млрд рублей, а на сегодняшний день эта цифра достигает 120 млрд рублей. В нефтегазовой сфере рост объемов наших сделок на рынке вырос на 66%, в то время как общий прирост по портфелю составил 5,3%.

Ред.: Какой сегмент в лизинговом портфеле вашей компании занимает нефтегазовая отрасль? В чем вы видите специфику работы с предприятиями этой отрасли и какую роль отводите уровню экспертизы?

М.А.: Нефтегазовая сфера — одна из ключевых отраслей для нашей компании, и мы имеем достаточно сильную экспертизу в этой сфере. Специфика работы в ней состоит в том, что все сделки в отрасли с длинным циклом реализации: невозможно взять в лизинг буровую установку, чтобы уже завтра она работала на месторождении. У нас в компании

сформирован целый отдел сотрудников с очень высоким уровнем компетенции в нефтегазовом оборудовании. Кроме того, нашим партнером является «Уралмаш НГО Холдинг» со своим конструкторским бюро, с которым мы также тесно и продуктивно взаимодействуем.

Соответственно, мы знаем не только весь технологический процесс производства оборудования, но и логистику, монтаж, основные риски и так далее. Мы слышим наших клиентов, мы понимаем и знаем дислокацию их буровых. Результат говорит сам за себя: за последние 13 лет работы компания Газпромбанк Лизинг передала в лизинг более 100 единиц бурового оборудования, а общая сумма инвестиций в нефтегазовое оборудование превысила 16 млрд рублей.

Именно поэтому в список клиентов нашей компании входят ведущие российские производители энергетического и нефтегазового оборудования: Группа ОМЗ, «Уралмаш НГО Холдинг», «РЭП Холдинг», КАМАЗ и другие.

Ред.: В России пока не очень успешно реализуется программа замещения импортного оборудования и технологий. Как вы считаете, можно ли с помощью лизингового инструментария добиться более серьезных успехов в этой области?

М.А.: Поддержку отечественного производителя и развитие отечественного машиностроения мы счи-

таем стратегической задачей нашей компании. Нефтяникам мы предлагаем максимально выгодные условия на лизинг отечественного нефтегазового оборудования, а также аренду мобильных энергокомплексов. Очевидно, что только совместными усилиями бизнеса и государства можно найти выход из ситуации, сложившейся сегодня в нефтегазовой отрасли, и придать ей дополнительный импульс к развитию.

Кроме того, мы находимся в постоянном диалоге с профильными ведомствами, среди которых Минпромторг РФ, Фонд развития промышленности (ФРП). Мы участвуем как в реализации, так и в разработке государственных программ, направленных на импортозамещение. Например, ФРП предоставляет займы под 5% годовых сроком до семи лет в объеме от 50 до 500 млн рублей, стимулируя приток прямых инвестиций в реальный сектор экономики. Эти условия действуют в трех программах — «Проекты развития», «Проекты консорциумов», «Проекты станкостроения». По программе «Лизинговые проекты» займы предоставляются под 1% годовых для уплаты аванса на приобретение технологического оборудования в лизинг. Так что мы ведем диалог со всеми сторонами: и с государственными структурами, и с разработчиками оборудования. Поэтому нам удается предлагать нашим клиентам

самую широкую линейку высококачественного оборудования.

Это подтверждается нашим участием в сложных инновационных проектах. Так, например, в рамках одного из проектов Газпромбанк Лизинг передал Группе компаний «Инвестгеосервис» три буровые установки «Арктика». Буровые установки были разработаны нашим партнером «Уралмаш НГО Холдинг». По своим характеристикам эти установки уникальны — они позволяют работать на критически низких температурах в условиях Крайнего Севера и в условиях штормовых ветров. Установки предназначены для бурения одиночных и кустовых скважин глубиной до 6 тыс. метров, а их грузоподъемность составляет 400 тонн.

Ред.: *Какие из лизинговых сделок, в которых участвовала компания, вы бы могли назвать знаковыми?*

М.А.: Помимо буровых установок «Арктика», я бы еще назвал сделку с одной из крупнейших отечественных буровых компаний ERIELL. В рамках подписанного договора финансового лизинга предприятию будет передано два энергокомплекса стоимостью 108 млн рублей. Это оборудование ERIELL планирует использовать для обеспечения бесперебойной подачи электроэнергии к объектам нефтегазового комплекса на Мессояхском месторождении в Тазовском районе Ямало-Ненецкого автономного округа.

Кроме того, компании «Газпром бурение» мы передали в лизинг 515 единиц техники и оборудования, предназначенных для выполнения большого спектра геологоразведочных работ. А совместно с компанией «Орион» мы реализуем проект сдачи в аренду энергетического оборудования, специально произведенного одним из ключевых энергомашиностроительных предприятий России — «РЭП Холдинг».

О масштабности проектов, в которых участвует наша компания. Газпромбанк Лизинг является уполномоченной лизинговой компанией ФРП при Минпромторге РФ по реализации государственной программы льготного финансирования «Лизинговые проекты», которая направлена на поддержку технологического перевооружения и модернизации основных производственных фондов российских компаний.

Визитная карточка

Газпромбанк Лизинг — универсальная лизинговая компания. Была образована в 2003 году. Является частью Группы Газпромбанк, которая объединяет крупные компании в финансовой сфере, нефтехимической отрасли, машиностроении и медийном бизнесе.

На сегодняшний день компания Газпромбанк Лизинг занимает лидирующие позиции на рынке лизинга и уверенно входит в ТОП-10 крупнейших лизинговых компаний России.

Сегодня это единственная компания на российском рынке лизинга, финансовая надежность которой подтверждена высшим рейтингом кредитоспособности «Национального Рейтингового Агентства» на уровне «AAA».

Газпромбанк Лизинг — уполномоченный партнер Газпромбанка по реализации лизинговых проектов в филиальной сети на всей территории России (24 филиала, свыше 350 точек продаж). За много лет работы компанией накоплен огромный опыт решения сложнейших финансовых задач ведущих промышленных предприятий страны.

В рамках газового проекта «Сила Сибири» мы участвуем в финансировании поставок трубной продукции подрядчиком данного проекта. Вовлечены мы и в проект «Северный поток 2» — поставляем оборудование компаниям, которые занимаются строительством газоперерабатывающих комплексов и инфраструктурных объектов.

Показательна также география наших сделок. Сегодня мобильные энергокомплексы Газпромбанк Лизинга уже обеспечивают эффективную работу ряда объектов нефтегазовой отрасли. В частности, осуществляют бесперебойную подачу электроэнергии при разработке месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе, Оренбургской, Самарской областях, Республике Башкортостан, других регионах России, а также в Казахстане.

Ред.: *Как вы оцениваете перспективы участия компании Газпромбанк Лизинг в государственных программах и партнерских проектах? Какова, на ваш взгляд, их результативность для отрасли?*

М.А.: Газпромбанк Лизинг является уполномоченной лизинговой компанией ФРП при Минпромторге РФ по реализации государственной программы льготного финансирования «Лизинговые проекты», которая направлена на поддержку технологического перевооружения и модернизацию основных производственных фондов российских компаний.

Также наша компания совместно с Газпромбанком и ведущим российским производителем буровых установок «Уралмаш НГО Холдинг» реализует программу «777». Программа с таким названием позволяет нефтегазовым компаниям приобрести буровые установки на более выгодных

условиях. Заключить контракт на приобретение техники теперь можно с первоначальным взносом 7% вместо прежних 20–30%. Кроме того, процент удорожания по лизингу будет составлять менее 7% против стандартных 8,3%. В совокупности по итогам сделки экономия по сумме лизинговых платежей составит более 10%, а срок лизинга увеличен до 7 лет. А это, в частности, значит, что лизингополучатель освобождается от платежей до момента ввода в эксплуатацию приобретенного оборудования.

Ред.: *Каковы ваши преимущества на лизинговом рынке России?*

М.А.: Сегодня на рынке существует довольно серьезная конкуренция — это большие банки, лизинговые компании. За годы работы в нефтегазовой сфере нами накоплен колоссальный опыт. Мы понимаем специфику бизнеса и отрасли в целом, обладаем высоким уровнем экспертизы.

При этом мы постоянно ищем различные способы снизить стоимость нашего предложения для клиента. В том числе через участие в партнерских программах с основными производителями в различных отраслях. Например, если у нас есть партнерская программа с крупнейшим производителем спецтехники, то она может быть реализована с подрядчиком какого-либо проекта или же просто с нефтесервисной компанией, которая использует предлагаемое оборудование.

И если мы получаем набор преференций за счет того, что являемся крупным потребителем той или иной индустриальной продукции, то мы эти преференции в карман себе не складываем, а делим их с клиентом. Таким образом, мы становимся еще более конкурентными. □