

СО ВТОРОГО ЗАХОДА



ОЛЕГ ЛУКИН
«Нефтегазовая Вертикаль»

В поисках новых запасов газа в Азербайджане французская Total решила вновь попытаться счастья на перспективной морской структуре Апшерон. 12 лет назад предпринятая вместе с другими партнерами попытка освоить эту структуру оказалась безуспешной. Теперь французы пришли сюда в новом статусе, став оператором проекта.

В случае успешной разведки у компании появится возможность обеспечить Европу дополнительными объемами газа через газопровод Nabucco. Кроме того, Total старается диверсифицировать сырьевые источники в Каспийском регионе, пытаясь внедриться в газовые проекты и в других странах.

До конца 2009 года Total приступит к разведочным работам на структуре Апшерон в азербайджанском секторе Каспийского моря. В марте компания подписала с ГНКАР соглашение о разделе продукции при разведке и разработке данной структуры. При этом Total стала оператором проекта и получила в нем 60%-ную долю участия, а ГНКАР — остальные 40%.

Иногда они возвращаются

Глубоководная перспективная структура Апшерон расположена в 85 км юго-восточнее Баку на глубинах моря 250–650 метров. По оценкам ГНКАР, доказанные запасы структуры составляют 300 млрд м³ газа и 45 млн тонн конденсата. Ранее Total уже участвовала в ее разработке, но на других условиях и в ином статусе (см. «И дорого, и мало»). Но тогда по результатам бурения одной разведочной скважины иностранные инвесторы посчитали

выявленные здесь запасы коммерчески непривлекательными.

Однако дополнительная оценка структуры азербайджанскими геологами и рост мировой потребности в газе возобновили интерес инвесторов к Апшерону. В то же время высокий риск разведки еще не открытого месторождения и предстоящие большие затраты (см. «\$100 млн — в скважину») заставляют Total перестраховаться. Она планирует передать часть своей доли другой «соотечественнице» — Gaz de France (GDF).

Выбор именно этого партнера не случаен, если учесть, что GDF имеет реальную инфраструктуру и рынок для продажи газа в Италии и Румынии, куда и нацелен газопровод Nabucco. Ранее GDF претендовала на участие в разработке глубоководных пластов месторождений АЧГ. Но пока единственным ее активом в Азербайджане стала покупка в сентябре прошлого года 15%-ной доли у ЛУКОЙЛа в морском проекте D-222.

Все относительно

Хотя ныне прогнозируемые запасы Апшерона почти вчетверо скромнее, чем заявлялись первоначально, французские инвесторы готовы сегодня рискнуть. Теперь и газ стал более востребованным на мировых рынках продуктом, и, что тоже немаловажно, становятся более реальными возможности его экспорта. Когда Chevron со товарищи отказались от участия в проекте, еще не был построен газопровод БТЭ в Турцию, а Nabucco планировали заполнять только иранским газом.

Сегодня в этом европейском проекте участвуют австрийская OMV, венгерская MOL, болгарская Bulgargaz, румынская Transgaz, турецкая Botas и немецкая RWE. По газопроводу, который станет продолжением действующего БТЭ, предполагается поставлять 31 млрд м³ центрально-азиатского и каспийского газа в Болгарию, Венгрию, Румынию и Австрию.

Соглашение о разведке, разработке и долевом разделе добычи по морскому блоку «Апшерон» подписано между ГНКАР и ChevronTexaco в августе 1997 года. В сентябре того же года к проекту присоединилась Total в альянсе с компаниями Petrofina (Бельгия) и Elf (Франция). Долевое участие сторон распределилось следующим образом: ГНКАР — 50%, ChevronTexaco — 30% (оператор проекта) и Total/Petrofina/Elf — 20%.

Контрактная площадь охватывала около 160 квадратных миль. Первоначальные запасы углеводородов прогнозировались в 1,3 трлн м³ газа и 150 млн тонн газоконденсата. Объем инвестиций в проект оценивался в \$3–4 млрд.

Бурение первой разведочной скважины на структуре велось с полупогруженной плавучей установки «Истиглал» на глубине моря 517 метров с декабря 2000 года по июль следующего. Кстати, эта скважина глубиной 6700 метров стала самой глубокой на шельфе моря.

Поэтому и затраты на ее бурение по тем временам оказались рекордными — \$78 млн, что почти вдвое превысило средние расходы на буровые работы на Каспии. И, несмотря на полученные по итогам бурения притоки газа, иностранные инвесторы отказались от дальнейшей реализации проекта. ChevronTexaco посчитала, что выявленные запасы недостаточны для коммерческой разработки.

В 2003 году ChevronTexaco и Total выплатили Азербайджану \$48,5 млн компенсации за отказ от бурения второй обязательной разведочной скважины. В 2005 году контракт потерял силу.

Сегодня БТЭ уже прокачивает азербайджанский газ в Грузию и Турцию. В 2008 году объем прокачки составил 4,8 млрд м³. В этом году Азербайджан планирует подписать новые долгосрочные контракты о поставках газа с Шах-Дениза в Европу. Начало строительства Nabucco стоимостью 7,9 млрд на-

Если разведка на Апшероне подтвердит ныне прогнозируемые запасы в 300 млрд м³, то 60%-ная доля Total обеспечит ей контроль над 180 млрд м³ газа

мечено на 2011 год, а первые поставки — на 2014-й.

Пока гарантированным источником сырья является Шах-Дениз. В апреле министр промышленности и энергетики Азербайджана Натик Алиев заявил, что из 3,5 трлн м³ подтвержденных запа-

По оценкам ГНКАР, доказанные запасы структуры Апшерон составляют 300 млрд м³ газа и 45 млн тонн конденсата

сов газа в стране на долю Шах-Дениза приходится 1,2 трлн м³. Прежние подтвержденные запасы этого месторождения оценивались вдвое меньше.

Сейчас реализуется первая стадия разработки Шах-Дениза. В 2008 году было добыто 7,4 млрд м³, а максимальный объем добычи на этой стадии составит 9,6 млрд м³ газа. Вторая стадия должна обеспечить увеличение добычи до 16–20 млрд м³ в год. Первоначально Баку собирался приступить ко второй стадии в 2010–2011 годах, но сегодня иностранные участники проекта говорят о более поздних сроках — 2014–2015 годы. Временной сдвиг обусловлен задержкой в реализации Nabucco.

Наполнить Nabucco

У международного консорциума по разработке Шах-Дениза пока имеются контракты на поставку газа, добываемого в рамках первой стадии. В Турцию предполагается продавать 6,3 млрд м³, в Грузию — 0,8 млрд м³, в Азербайджан — до 1,5 млрд м³. Согласно прогнозам, экспорт газа Шах-Дениза в 2009 году составит 6,8 млрд м³, в 2010-м — 6,9 млрд м³, в 2011–2012 годах — по 7,1 млрд м³.

Однако на дополнительные объемы шах-денизского газа всерьез претендует Россия. «Газпром» ведет переговоры с ГНКАР о долгосрочных закупках и спотовых поставках. Долгосрочные операции предусматривают получение газа со второй фазы разработки Шах-Дениза. Поставки планируется организовать по газопроводу Казимагомед–Ширвановка, который использовался в 2000–2006 годах для экспорта российского газа в Азербайджан.

Баку сегодня заявляет, что азербайджанский газ будет реализовываться тому покупателю, который предложит самую выгодную цену. И если «Газпром» выиграет ценовое состязание с европейцами, то большая часть шах-денизского газа может и попадет в Европу, но уже через российский «Южный поток».

Поэтому Апшерон рассматривается французами в качестве далеко не лишнего сырьевого источника для Nabucco. И хотя европейцам пока не удается зарезервировать для своего трубопровода новые ресурсы в Каспийском регионе, французам все же придется

поторопиться. И не только потому, что ВР договаривается с ГНКАР о разработке глубокозалегающих продуктивных пластов на блоке АЧГ с оценочными запасами 300–500 млрд м³ газа. Сегодня достаточно быстро прогрессируют переговоры европейских компаний с Туркменистаном.

В частности, в апреле германская RWE, являющаяся участником консорциума Nabucco, подписала с правительством Туркменистана меморандум о сотрудничестве в газовой отрасли. Документ предусматривает участие немцев в строительстве трубопроводов, маркетинге экспорта газа, а также в освоении морского блока №23 в туркменском секторе Каспия, где прогнозируется наличие газовых запасов.

Кроме того, Туркменистан планирует построить новый газопровод Восток–Запад, который позволит перенаправить 30 млрд м³ газа с восточной части страны к побережью Каспия. Здесь он может быть состыкован как с Прикаспийским, так и с Транскаспийским трубопроводами. Если учесть, что весь этот объем пойдет по Транскаспийскому маршруту, то в трубопроводе Nabucco станет уже тесновато.

Тотальное проникновение

Французы стремятся войти в газовые проекты сразу нескольких стран Каспийского региона, чтобы диверсифицировать сырьевые источники. И, кроме того, получить под свой контроль большие объемы газовых активов. В Азербайджане Total уже имеет 10% в консорциуме по разработке Шах-Дениза. Исходя из оценки запасов Шах-Дениза, по самым грубым подсчетам, в распоряжении французской компании получается не более 120 млрд м³ запасов.

Если разведка на Апшероне подтвердит ныне прогнозируемые запасы в 300 млрд м³, то 60%-ная доля Total обеспечит ей контроль над 180 млрд м³ газа. Таким образом, Апшерон может принести французам прибыли больше, чем участие в Шах-Денизе.

Total также стремится получить новые газовые активы в Иране. Компания собирается участвовать

в одиннадцатой фазе разработки крупнейшего газового месторождения Южный Парс. Total уже участвует во второй и третьей фазах освоения месторождения. Новый контракт, условия которого еще обсуждаются, обеспечит французам дополнительные активы газа.

Сегодня ЕС вновь рассматривает Иран в качестве одного из реальных поставщиков газа в Nabucco. В марте участники этого проекта передали Тегерану официальное предложение присоединиться к Nabucco. Учитывая тенденцию потепления отношений между новой администрацией США и Ираном, эта идея может оказаться вполне реализуемой.

На апрельском саммите в Софии спецпредставитель президента США Ричард Морнингстар, говоря об американской поддержке Nabucco, впервые заявил, что «ресурсной базой для него может стать Иран». А ведь менее года назад США были категорически против поставок иранского газа в Европу и препятствовали зарубежным инвестициям в иранский нефтегазовый сектор.

В Иране французы стараются «подогнать» развитие проекта со

своим участием к тому времени, когда должен заработать Nabucco. Не случайно в апреле директор национальной нефтяной компании Ирана Сейфолла Джашнас обвинил Total в затягивании подписания соглашения по Южному Парсу и пригрозил передать зарезервированную для французов долю китайской компании.

Иран спешит нарастить добычу на этом крупнейшем месторождении, надеясь на скорую реализацию проекта газопровода в Пакистан–Индию. В апреле кабинет министров Пакистана одобрил формулу, по которой будет рассчитываться цена иранского газа, и заявил о необходимости незамедлительно приступить к прокладке трубопровода. Его строительство намечено начать уже в этом году и завершить в сентябре 2012 года.

Теперь французы стремятся закрепиться в Туркменистане. В марте этого года руководители Total и GDF обсудили с туркменским правительством возможности по разработке месторождений газа и его транспортировке в Европу.

После того как «Газпром» в апреле прекратил закупки турк-

\$100 млн — в скважину

Проект разработки структуры Апшерон будет состоять из двух этапов — разведочного и эксплуатационного. Инвестиции в разведочный период оцениваются в \$100 млн. В течение трехлетнего разведочного периода Total обязана пробурить одну разведочную скважину. В случае удачного бурения компания в последующие три года может пробурить еще две скважины.

По данным ГНКАР, точка бурения первой разведочной скважины на перспективной структуре Апшерон уже определена. Начало ее бурения запланировано до конца 2009 года. По условиям контракта в период разведки все затраты оператор проекта берет на себя.

Таким образом, к 2014 году станет окончательно ясно, насколько перспективна эта структура. По результатам разведочного периода будет разработана программа эксплуатационного бурения.

менского газа, воспользовавшись аварией на газопроводе САЦ, Ашхабад стал более решительно про-

По газопроводу Nabucco, который станет продолжением действующего БТЭ, предполагается поставлять 31 млрд м³ центральноазиатского и каспийского газа

бывать газовое «окно в Европу». И очевидно, что приход в страну новых западных инвесторов, способных решить эту задачу, будет только приветствоваться. 



Конференция Нефтегаз-Реклама - 2009 Технологии продаж нефтяникам и газовикам

29 июня 2009 года, Москва, отель "Татьяна"

На конференции Вы узнаете:

- Как организовать маркетинговую работу в компании.
- Кого выгоднее нанимать для проведения этой работы.
- Кто сегодня умеет анализировать рынок.
- Правила взаимодействия с фирмами на аутсорсинге.
- Как выбрать нефтегазовую выставку или конференцию.
- Что такое "нефтегазовый интернет" и как его использовать.
- Что надо сделать со своим корпоративным сайтом.
- Пути использования возможностей отраслевой прессы.
- Как создавать "продающие" тексты и модули.
- Direct mail – кому поручить рассылки.
- Что такое правильный рекламный проспект.
- Как готовить выступление руководителя компании.

При поддержке журнала «Нефтегазовая вертикаль»

Телефоны: (495) 749-11-29, 749-11-69

www.su.oilgas.su



«НЕФТЕГАЗОВАЯ ВЕРТИКАЛЬ '2009» — ЭТО 28 НОМЕРОВ, КАЖДЫЙ ИЗ КОТОРЫХ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ:

- Блок «Политика и Экономика» — аналитический мониторинг мировых и региональных отраслевых рынков, взаимоотношений государства и отраслевого бизнеса; анализ отечественного инвестиционного режима и энергетической стратегии, конкуренции, рынка слияний и поглощений; уровней разведки, добычи, переработки и транспортировки углеводородного сырья и продуктов его переработки...
- Блок «Бизнес и Технологии Сервисного Рынка», ставший отраслевым бестселлером информационного рынка '2008 и лидером продаж, профессионально затрагивающие все аспекты развития рынков — от нефтегазостроительного до нефтепромыслового сервиса, где пока все еще больше возможностей, чем реализованного...
- Блок «Переработка. Химия. Маркетинг», посвященный рыночным, экономическим, управленческим и технологическим аспектам развития переработки нефти и газа, нефте- и газохимии, транспортировке сырья и продуктов производства, а также нефтепродуктообеспечения.

**ПОДПИСКА НА ВЕРТИКАЛЬ — НЕ РАСХОДЫ, А ВАШИ ИНВЕСТИЦИИ В СОБСТВЕННОЕ РАЗВИТИЕ
ЕСЛИ ДОБЫВАТЬ, ТО НЕФТЬ И ГАЗ, ЕСЛИ ЧИТАТЬ, ТО НЕФТЕГАЗОВУЮ ВЕРТИКАЛЬ**

СТОИМОСТЬ ПОДПИСКИ	на полгода	на год
Журнал «Нефтегазовая Вертикаль»	9 600 руб.	19 200 руб.
Электронная версия (на сайте www.ngv.ru , не менее 10 подписок)	96 000 руб.	192 000 руб.

Если Вас заинтересовало наше предложение, заполните, пожалуйста, купон и отправьте заявку по факсу или электронной почте. Телефоны и факсы «Вертикали»: +7 (495) 510-57-24, E-mail: podpiska@ngv.ru.

ПОДПИСНОЙ КУПОН

Адрес для доставки журнала		
подписки с	200 г. по	200 г. включительно
Компания		
Фамилия И.О.		
Должность		
Телефон	Факс	
E-mail		

Подписку на «Нефтегазовую Вертикаль» можно оформить также по каталогам «Роспечати» (индекс 47571, 36281) и «Пресса России» (45380). А также через подписные агентства:

В Москве: через агентство «Интер-почта» (тел. 684-55-34) и ООО «ДельтаПост» (628-87-62)

В Украине: через ООО «ПресЦентр», тел./факс (38044) 536 11-75/11-80, e-mail: infocom@prescentr.kiev.ua

В Казахстане: через Владимира Романовского, тел.: 8-333-299-39-91, e-mail: rkt@nursat.kz