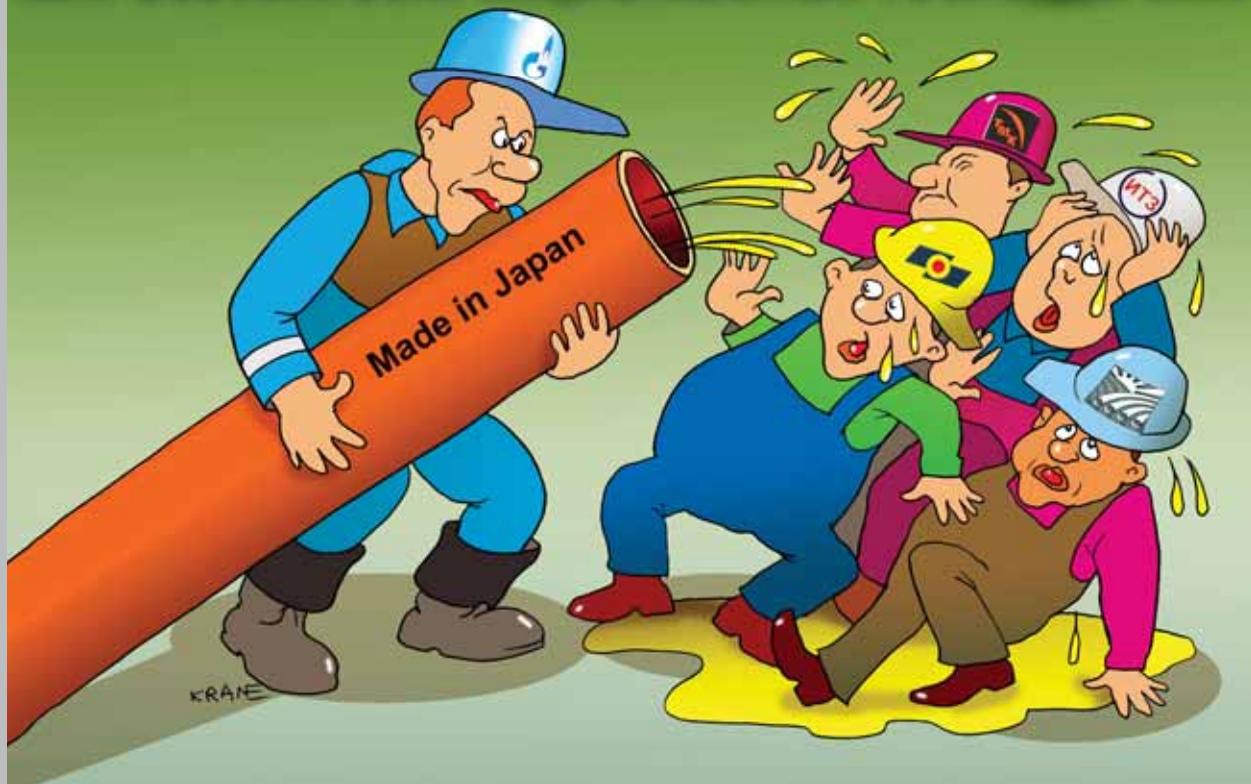


ХОЛОДНЫЙ ДУШ, ИЛИ ОСОБЕННОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ГОСПОДДЕРЖКИ

МИХАИЛ ИГНАТЬЕВ
«Нефтегазовая Вертикаль»



Российские трубные заводы, готовящиеся к очередному тендеру «Газпрома» на поставки труб для проекта «Сахалин–Хабаровск–Владивосток», не на шутку встревожены появившейся информацией о якобы ведущихся переговорах о выделении Японией под данный проект связанного кредита «Газпрому», лишающего их 1 млн тонн заказов. Именно на такой объем, если верить распространенным информагентствами данным, претендуют японские трубные компании. Верится с трудом, ибо худшего варианта развития событий для российских трубников, ведущих параллельную борьбу с кризисом и с иностранными конкурентами, стремящимися всеми правдами и неправдами проникнуть на российский рынок, представить не получается. Фактически это означало бы крах всей выстроенной на протяжении многих лет системы мер по защите российского трубного рынка от недобросовестной конкуренции.

В конце августа появилась информация о том, что Россия запросила у Японии кредит для «Газпрома» — \$1 млрд — на строительство некоего трубопровода. Название трубопровода не афишировалось, но аналитики единогласно решили, что речь идет о газопроводе Сахалин–Хабаровск–Владивосток, первую нитку которого построить надобно непременно к саммиту АТЭС, запланированному на 2012 год во Владивостоке.

В свою очередь, японская сторона заявила о том, что готова дать и больше, а именно \$2 млрд, но в том случае, если кредит будет связанным. «Газпрому» якобы было предложено купить для проекта, ни много ни мало, 1 млн тонн стальных труб у японских производителей, то есть практически весь объем, необходимый для строительства первой нитки трубопровода.

Разумеется, эта новость не могла оставить равнодушными российских трубников. Александр

Дейнеко, директор Фонда развития трубной промышленности (ФРТП), прокомментировал ее так: «Нас, как холодным душем, окатила эта новость. Оказывается, что на данный объем поставок претендует японская сторона». По словам А. Дейнеко, на этот тендер очень рассчитывали российские трубные заводы, у которых до сих пор недозагружены производственные мощности. В частности, Владимир Шматович, заместитель генерального директора по стратегии и развитию

ТМК, заявил, что компания рассчитывает участвовать в тендере на поставку труб для газопровода и надеется, что российские трубки получат основную часть контрактов.

Если на одной чаше весов может находиться сам кредит и меньшие расходы на транспортировку труб из Японии на российский Дальний Восток, то на другой — меньшая стоимость российских труб примерно на 15–20% по сравнению с японскими аналогами и, самое главное, необходимость поддержки отечественных трубников в столь непростой период, которую постоянно декларирует руководство страны и «Газпрома». Так, 25 июля во время рабочей встречи с В.Путиным А.Миллер заявил, что «Газпром» закупает 90% оборудования и другой продукции у российских предприятий. Большую часть этих закупок, по словам А.Миллера, составляет продукция российских трубников. Важно отметить, что в последние годы объем закупок «Газпромом» оборудования по импорту действительно очень резко снизился.

Даже если предположить, что «Газпром» ставит цель удешевить проект за счет льготных условий кредитования и оптимизации транспортных расходов на доставку труб, очевидно, что негативные последствия для работников российских трубных заводов, самой трубной отрасли и экономики страны значительно перевесят.

Как отмечает А.Дейнеко, «стоимость газопровода Сахалин–Хабаровск–Владивосток составляет порядка \$10 млрд, и в этой связи не совсем понятно, зачем вдруг «Газпрому» потребовались один или два миллиарда долларов. Ведь есть некий график строительства и объем труб, который можно уложить в течение зимы, года и т.д. По закону «Газпром» обязан публично, на тендере выбрать одного или нескольких поставщиков. Даже если предположить, что такое предложение будет реализовано, то, конечно, мы категорически против».

Так или иначе, в ближайшее время прояснится, была ли информация о связанном кредите «уткой» или, что менее вероятно, прав-

дой, а может это просто попытка прозондировать настроения, что время от времени тоже случается. Так, в июле в СМИ появилась информация о том, что «Газпром» и несколько нефтяных компаний на совещании по развитию металлургической отрасли у вице-преьера Игоря Сечина предложили отменить пошлины и квоты на импорт труб большого диаметра (ТБД), потому что отечественные производители «не закрывают нишу». Этот вопрос якобы планировалось включить в повестку дня совещания по развитию металлургии, состоявшегося 24 июля в Магнитогорске с участием В.Путина. Однако на данном совещании, приуроченном к пуску «стана-5000», построенного на ММК, и совпавшем с Днем металлурга, огорчать трубников не стали. Речь, напротив, шла о поддержке металлургов. Впрочем, никаких существенных решений, особенно ожидаемых трубниками в области поддержки внутреннего спроса на трубную продукцию, также принято не было.

Структура импорта

На российский рынок труб, являющийся традиционно дефицитным, импортируется около 15% от общего объема рынка. Основная доля импорта приходится на Украину, Китай и Евросоюз. Всего, по данным ФРТП, в Россию ввозится трубная продукция пятнадцати компаний из десяти государств. При этом примерно половина всего импорта, который составляет примерно 1–1,2 млн тонн, приходится на Украину.

Импорт труб из Китая в последние годы непрерывно растет. Если ранее он составлял 5–7% всего трубного импорта, то в этом году ФРТП ожидает рост импорта китайской трубной продукции до 10%.

Таким образом, двумя крупнейшими иностранными игроками на российском трубном рынке являются Украина и Китай. При этом российские трубки могут качественно делать все виды продукции, которые импортируются из этих стран, но проигрывают зарубежным конкурентам вследствие существенных дотаций и льгот, которые предоставляют им собственные государства. Собст-

венно, и борется тот же ФРТП не с импортом труб как таковым, а с неравными правилами игры. По словам А.Дейнеко, «если бы не государственный протекционизм в этих двух странах, то все было бы нормально, они не смогли бы так расти на нашем рынке и никто бы не возражал».

На этот тендер очень рассчитывали российские трубные заводы, у которых до сих пор недозагружены производственные мощности

Если в прошлые годы китайское правительство хоть как-то реагировало на призывы из России прекратить дотировать, субсидировать собственных трубников, то в условиях кризиса политбюро ЦК КПК дало установку всемерно развивать экспорт. «Пошли многочисленные нарушения, занижения таможенной стоимости и т.д.», — поясняет А.Дейнеко.

По закону «Газпром» обязан публично, на тендере, выбрать одного или нескольких поставщиков

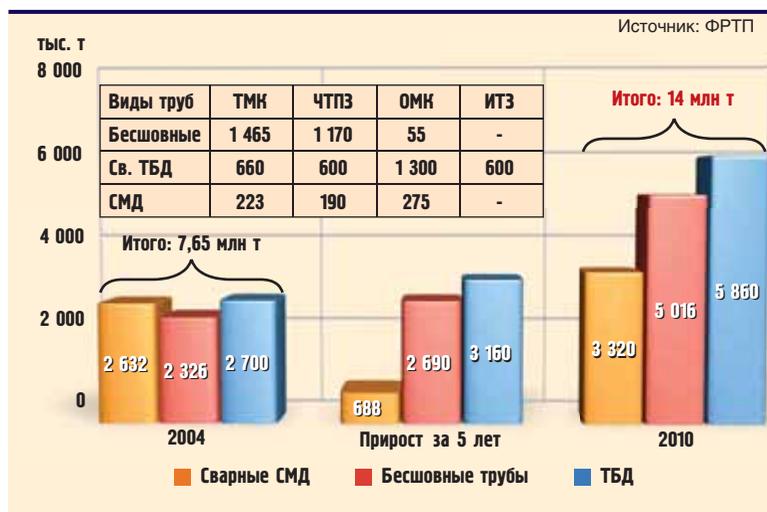
Пошлины «китайские»

Пошлины в отношении импортируемых в Россию ТБД в размере 8% были введены в 2006 году в преддверии начала строительства Nord Stream и ВСТО. Основными конкурентами российских трубников в этих проектах были производители из Украины, Японии, Германии, Италии.

В условиях кризиса политбюро ЦК КПК дало установку всемерно развивать экспорт

На китайскую трубную продукцию действие этих пошлин не распространялось. В то время импорт труб из Поднебесной еще не представлял значительной угрозы для внутреннего рынка России, и Китай как развивающаяся страна пользовался национальной системой преференций РФ. Однако уже в следующем, 2007 году, российский рынок столкнулся с лавинообразным ростом импорта китай-

Расширение мощностей трубного производства в период 2004–2010 гг.



ских труб — в 8,5 раза по сравнению с 2006 годом. При этом поставки ТБД (в основном для ВСТО) составили 140 тыс. тонн.

В 2007 году российский рынок столкнулся с лавинообразным ростом импорта китайских труб — в 8,5 раза по сравнению с 2006 годом

Поскольку было очевидно, что данный всплеск произошел благодаря мощной разносторонней поддержке китайской трубной отрасли со стороны их правительства, российские трубки с конца 2008 года добивались введения защитных пошлин в отношении китайских ТБД, и в мае 2009 года правительство РФ наконец пошло им навстречу, установив спецпошлину на импорт ТБД из Китая в размере 8%. Сроки действия

В мае 2009 года правительство РФ, наконец, пошло навстречу российским трубникам, установив спецпошлину на импорт ТБД из Китая в размере 8%

данной пошлины — с 13 июня до 21 декабря 2009 года. Таким образом, правительство фактически уравнило китайских производителей ТБД с их коллегами из промышленно развитых стран. Конечно, 8%-ная пошлина не является запретительной и не позволит значительно снизить импорт труб из Китая, однако снизить темпы прироста вполне может.

Очевидно, ФРТП будет добиваться пролонгации действия

данных пошлин и после декабря текущего года. При этом Фонд не собирается останавливаться на достигнутом и готовит дополнительные меры по защите внутреннего рынка от китайских труб, рассчитывая на их принятие до конца 2009 года.

Пошлины всеобщие

В нынешнем году изменение пошлин на импорт трубной продукции началось еще в феврале, когда вступило в силу постановление правительства, установившее на девять месяцев временные ставки импортных пошлин в размере 15–20% на отдельные виды проката и труб из черных металлов. Пошлины были введены на ввоз проката и стали по 11 позициям, труб — по 46 позициям, включая обсадные, насосно-компрессорные, сварные. Эти достаточно радикальные меры были призваны помочь российским металлургам увеличить производство своей продукции.

Данные пошлины распространяются практически на весь спектр трубной продукции (при этом не охватывают ТБД) и направлены против импорта из дальнего зарубежья, прежде всего из Китая, Японии, стран Евросоюза.

Из 108 кодов, которые описывают всю стальную трубную продукцию, новые пошлины установлены на 101 код. При этом за бортом, в частности, почему-то оста-

лись шесть кодов, описывающих сероводородостойкие трубы, которые российские трубки делать могут. Для них оставлены пошлины в размере 5%. 10%-ные пошлины оставлены на некоторые виды нержавеющей сварных труб.

ФРТП ратует за единую ставку ввозной пошлины для всех видов труб в связи с тем, что часть импортеров неосторожно декларируют продукцию. Он опасается, что наличие разных ставок приведет к резкому увеличению потока импорта труб в 2009 году именно по данным шести кодам, которого никто не предполагал.

Отметим, что ранее правительство ограничивалось введением пошлин на отдельные виды труб, а таким широким фронтом выступило впервые. Разумеется, трубки приветствовали введение данных пошлин. Как отметили в ОКМ, новые пошлины касаются 99% производимой ОКМ продукции. Очевидно, их действие не позволит существенно снизить импорт, но замедлить его рост поможет.

Впрочем, пошлины затрагивают только поставщиков из тех стран, с которыми у России не заключены иные особые соглашения, касающиеся торговли. Например, с Украиной действует соглашение о свободной торговле, и февральское повышение ввозных пошлин на трубы украинской продукции не коснулось.

Этим соглашением, заключенным в 2005 году, российские трубки недовольны, ибо считают, что свою роль оно уже не выполняет. И предлагают либо ввести адекватные пошлины, либо снизить квоты для украинских производителей. Первый аргумент в защиту данного предложения заключается в том, что растущая квота на падающем рынке — нонсенс. Второй связан с созданием новых мощностей в России. Так, бесшовные трубы в отечестве уже изготавливаются из стали, полученной на электросталеплавильном производстве с непрерывной разливкой. На «Тагмете» (ТМК) впервые в России установлен непрерывный стан PQF (Premium Quality Finishing). Переоснащая производство, российские трубки уходят от технологии столетней давности -

мартена, пильгера, того, что в Украине в полном расцвете.

Пошлины «бетонные»

В апреле правительство сделало еще один подарок трубникам - вступило в силу постановление, устанавливающее сроком на девять месяцев нулевые ввозные пошлины на ТБД с бетонным покрытием.

Действие данного постановления касается, главным образом, труб, ввозимых на территорию РФ для строительства Nord Stream. Как известно, поставщиком труб для первой 1200-километровой нитки газопровода с российской стороны выступает Выксунский металлургический завод (ОМК). Доля ВМЗ составляет 25%, остальную часть труб поставляет Europipe.

Строительство подводных трубопроводов в целом и подводной части Nord Stream в частности невозможно без балластировки труб. В мировой практике самым надежным способом их балластировки является обетонирование, то есть нанесение на готовую трубу с наружным антикоррозионным покрытием дополнительного бетонного балластного утяжеляющего покрытия, которое не позволит трубе всплывать.

Дело в том, что в России практически нет мощностей по обетонированию труб. Этим делом занимается только Московский трубозаготовительный комбинат, однако его мощности очень малы (порядка 50 км труб в год) и постоянно полностью загружены.

Таким образом, трубы, произведенные на Выксунском металлургическом заводе, необходимо сначала вывозить за границу для нанесения балластного покрытия (для этого предполагается даже построить соответствующее предприятие в Финляндии, на берегу Балтийского моря), а затем импортировать обратно обетонированные трубы, выплачивая соответствующую ввозную пошлину. Благодаря обнулению пошлин платить их за свои трубы, возвращающиеся из-за границы после обетонирования, не придется.

Выдержки из предлагаемого ФРТП комплекса мер для стабилизации положения российской трубной отрасли в 2009-2011 гг.

- Меры по поддержанию спроса на российском трубном рынке.
 - Направить следующие директивы Правительства РФ представителям государства в органах управления соответствующих компаний:
 - ОАО «Газпром» обеспечить ежегодную закупку российских ТБД на тендерной основе в объеме 1 млн тонн, а также организовать проведение тендеров на поставку 830 тыс. тонн ТБД для второй очереди проекта Nord Stream среди российских производителей;
 - ОАО «Транснефть» обеспечить ежегодную закупку российских ТБД на тендерной основе в объеме 200 тыс. тонн. При проведении тендеров на закупку труб OCTG для обустройства нефтяных месторождений отдавать приоритет российским производителям. Закупать трубы для второй очереди ВСТО только у российских производителей ТБД;
 - ОАО «Газпром нефть» обеспечить ежегодную закупку российских ТБД на тендерной основе в объеме 200 тыс. тонн. При проведении тендеров на закупку труб OCTG для обустройства нефтяных месторождений отдавать приоритет российским производителям;
 - ОАО «Роснефть» обеспечить ежегодную закупку ТБД на тендерной основе в объеме 100 тыс. тонн. Отдавать приоритет российским производителям при закупках труб OCTG для обустройства месторождений.
 - Правительству Российской Федерации настоятельно рекомендовать частным компаниям (ЛУКОЙЛУ, ТНК-ВР, «Сургутнефтегазу» и др.) при закупках труб OCTG для обустройства нефтяных месторождений отдавать приоритет российским производителям.
 - Обеспечить реализацию важнейших инфраструктурных проектов, в том числе ВСТО, БТС-2, II очередь Nord Stream в ранее установленные сроки.
- Меры по защите российского рынка трубной продукции
 - Денонсировать соглашение о предоставлении квоты на поставки труб предприятиями группы ИНТЕРПАЙП.
 - Ускорить принятие решения Правительства РФ по введению защитных мер от возросшего импорта нержавеющей труб в Россию.
 - Правительству РФ распространить действие 8%-ной защитной пошлины на ТБД происхождения из Китая.
 - ФТС России ужесточить процедуры таможенной очистки импортируемых труб, обратив особое внимание на соответствие документов декларируемому товару в случаях оформления его по пониженным ставкам импортных таможенных пошлин.
 - Исключить дифференциацию таможенных пошлин на трубы (коды ТН ВЭД 7303, 7304, 7305, 7306) и ввести единый импортный тариф в размере 20%.
 - Предложить китайской стороне на межправительственном уровне принять добровольные самоограничения по поставкам труб в Россию.
 - Поставить на межгосударственном и межправительственном уровне вопрос о поставках российскими трубными компаниями ТБД для Nord Stream пропорционально долям участия национальных компаний в проекте (51% ОАО «Газпром»).

Пошлины «нержавеющие»

В июле правительственная комиссия по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политике рекомендовала правительству РФ ввести еще одну специальную пошлину в размере 28,1% на импорт в Россию нержавеющей труб. Эта рекомендация родилась в результате обсуждения выводов специального защитного расследования в отношении нержавеющей труб, проведенного Минпромторгом РФ.

При этом не уточняется, на какой срок предполагается ввести данную спецпошлину. Антидемпинговое расследование Минпромторга в отношении импорта в РФ нержавеющей труб было завершено в декабре 2008 года, и тогда министерство рекомендовало правительству ввести спецпошлину на импорт данных труб сроком на четыре года.

Зато сообщается, что по отдельным товарным позициям

предлагаемая ставка будет скорректирована в сторону уменьшения с учетом действующих повышенных ставок ввозных пошлин

ФРТП ратует за единую ставку ввозной пошлины для всех видов труб в связи с тем, что часть импортеров недостоверно декларируют продукцию

по таможенному тарифу. В настоящее время импортная пошлина на нержавеющие трубы в зависимости от их типа составляет от 5% до 15%.

Напомним, что расследование было начато министерством по заявлению Волжского трубного, Синарского трубного заводов (оба входят в ТМК), Челябинского трубопрокатного и Первоуральского новотрубного заводов (оба входят в Группу ЧТПЗ»). Основными поставщиками нержавеющей труб в РФ являются Украина, Китай, Бразилия, Япония, а также страны ЕС (в частности Италия).



Пошлины перспективные

В начале сентября Минпромторг сообщил о начале очередного, повторного, специального защитного расследования в отношении ввозимых в Россию ТБД. Основанием для этого опять же стали заявле-

Ранее правительство ограничивалось введением пошлин на отдельные виды труб, а таким широким фронтом выступило впервые

ния российских трубных предприятий - Челябинского трубопрокатного, Выксунского металлургического и Волжского трубного заводов. Объектом расследования в данном случае станет весь спектр ТБД, и проводиться оно будет в отношении импорта из любой страны. Данная инициатива связана с уже упомянутым выше завершением в конце года срока действия 8%-ных защитных пошлин на ТБД, и, видимо, по результатам расследования срок их действия будет продлен еще на 3–4 года.

Российские трубки предлагают либо ввести адекватные пошлины, либо снизить квоты для украинских производителей

В качестве фактов субсидирования зарубежных производителей ТБД, служащих основанием для продления срока действия спецпошлин, трубки приводят, в частности, примеры Китая, где перевозка ТБД до границы с Россией является практически дармовой для местных трубочников — 2 американских цента за километр, а также Японии, в которой

для экспортеров установлена отрицательная процентная ставка по кредитам.

Спецпошлина на ТБД, введенная в 2006 году, оказалась весьма эффективной протекционистской мерой. По данным Минпромторга, за 2006–2008 годы импорт ТБД в Россию сократился в 8,3 раза.

В январе-мае 2009 года по сравнению с аналогичным периодом 2008 года импорт снизился на 13,4%. Сократились объемы поставок из Украины (с 14,4 тыс. тонн до 3 тыс. тонн) и Китая, включая Тайвань, (с 27,1 тыс. тонн до 0,1 тыс. тонн). Поставки из Японии и стран ЕС, напротив, увеличились до 4,9 тыс. тонн и 35,8 тыс. тонн соответственно.

При этом за период с 2006-го по 2008 год цены на импортные ТБД с учетом таможенной пошлины и таможенного оформления (без НДС) выросли на 35,8%. За январь-май 2009 года по сравнению с аналогичным периодом 2008 года средневзвешенная цена импортных ТБД снизилась на 8,3%.

Тендер или долг?

Краткий выборочный обзор выстроенной системы мер по защите российского трубного рынка приводит к очевидному вопросу: а какой смысл во всей этой системе пошлин, сдержек и противовесов, если ее в одночасье можно перечеркнуть связанным кредитом? Ответ не менее очевиден. Не должно быть никаких контрактов, связанных чем-либо иным, кроме честной конкуренции на тендерах.

В конце июля Виктор Христенко, глава Минпромторга, принял попытку увеличить долю заказов российских трубных компаний в проекте Nord Stream. Он предложил концерну Nord Stream AG в рамках строительства второй очереди газопровода закупить у российских производителей 830 тыс. тонн ТБД. Фактически В.Христенко предложил изменить соотношение отечественных и зарубежных поставщиков ТБД для второй очереди зеркально к первой и сделать его 75% к 25%.

В качестве аргумента было заявлено, что в таком случае итоговый объем поставляемых труб

для первой и второй очереди Nord Stream будет соответствовать долевого участию России в проекте. В.Христенко также отметил, что в рамках планирования закупочной деятельности Nord Stream AG должен учитывать национальные экономические интересы государств, участвующих в реализации проекта.

Себастьян Сасс, представитель компании Nord Stream в Евросоюзе, в свою очередь заявил о том, что количество участников тендера на поставку труб для второй очереди проекта, соответствующих заданным критериям, превышает количество участников первого тендера, поэтому конкуренция выше. «Выбор поставщиков производится исключительно на основе технических, временных и коммерческих параметров. Страновая принадлежность не принимается во внимание при подведении итогов. Второй тендер проводится независимо от первого для поддержания свободной конкуренции на рынке поставщиков», — резюмировал С.Сасс.

С российской стороны в тендере участвуют уже два трубных завода. Помимо Выксунского металлургического завода (ОМК), выигравшего 25% поставок для первой очереди проекта (остальные 75% поставляла Europipe GmbH), к настоящему времени прошел необходимую аттестацию по стандартам Det Norske Veritas (DNV) и готов к борьбе за свою долю заказов Ижорский трубный завод («Северсталь»).

Помимо российских предприятий заявки на участие в тендере подали также европейские и японские производители. Приходится констатировать, что кроме просьбы о перераспределении заказов в сторону равенства объемов между российскими и зарубежными поставщиками реальных честных рычагов влияния на итоги тендера ни у правительства, ни у кого-либо другого нет. Остается ожидать итогов тендера, которые должны быть подведены осенью. Если конкурс пройдет честно, то российские трубочники без контрактов не останутся.

Кстати, у обоих российских претендентов дела с загрузкой

мощностей и с отгрузкой готовой продукции обстоят на удивление хорошо. По словам Владимира Степанова, руководителя пресс-службы ОМК, «по итогам первого полугодия 2009 «кризисного» года компания произвела 464 тыс. тонн ТБД, что составляет около 60% от всего отечественного рынка производства ТБД. Для сравнения: за первое полугодие прошлого, «некризисного» года ОМК произвела 362 тыс. тонн ТБД, что соответствовало 35%-ной доле рынка». С января по июль 2009 года ВМЗ выпустил 847,26 тыс. тонн труб различного сортамента, что на 2,2% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2008 года. Производство ТБД за семь месяцев увеличилось на 28% по сравнению с прошлогодним уровнем и составило 538,64 тыс. тонн.

Так, в августе 2009 года Выксунский металлургический завод (ОМК) отгрузил 92 тыс. тонн ТБД. В пресс-службе предприятия отметили, что таких показателей ВМЗ достиг впервые в своей истории (вплотную к таким объемам отгрузки завод подходил лишь в марте 2007 года, когда при производстве 90,7 тыс. тонн было отгружено 87,8 тыс. тонн). В целом с начала этого года ВМЗ произвел 630,4 тыс. тонн труб большого диаметра, что на 30,8% больше по сравнению с аналогичным периодом 2008 года (482 тыс. тонн). ВМЗ поставляет ТБД, в частности, для Nord Stream (для сухопутной и подводной частей), второй очереди БТС. В августе завод завершил поставки для проекта «Средняя Азия — Китай», продолжается отгрузка по проекту «Бованенково—Ухта», начато производство труб для строительства магистрального газопровода в Нигерии и проекта «Сахалин—Хабаровск—Владивосток». В сентябре ВМЗ приступит к производству труб по проекту «Чигил—Нишан». ОМК участвует также в тендерах на поставку труб для вторых очередей Nord Stream и ВСТО.

В свою очередь, руководители Ижорского трубного завода заявляют о 100%-ной загрузке мощностей предприятия. Сегодня мощности ИТЗ загружены

заказами для БТС-2 и магистрального газопровода Сахалин—Хабаровск—Владивосток. До конца года объем поставок по этим двум объектам превысит 120 тыс. тонн.

Таким образом, можно констатировать, что на сегодняшний день трубы для дальневосточного трубопровода изготавливают все-таки российские труборики.

Главное — внутренний спрос

Несмотря на всю важность защитных пошлин для российской трубной отрасли, они не станут панацеей, и для противодействия падению внутреннего спроса их введения недостаточно. Значительно больше пользы могли бы принести целенаправленные усилия властей, сконцентрированные на «расшивке» неплатежей и восстановлении внутреннего спроса, прежде всего, за счет реализации заявленных трубопроводных проектов. Однако, помимо включения трубных заводов в пресловутый список системообразующих предприятий, обещанной господдержки они пока так и не дождалась. Что касается трубопроводных проектов, то здесь имеются в виду, конечно, внутренние проекты, не зависящие от внешних условий, однако странная весть о возможном связанном кредите на строительство именно такого газопровода Сахалин—Хабаровск—Владивосток пока оставляет больше вопросов, чем ответов.

В целом, внутреннее потребление проката и труб из черных металлов в России по итогам первого полугодия 2009 года упало на 40–45%, а цены на металлопродукцию — на 10–35%. Во втором полугодии ситуация начала выправляться. Объемы потребления ТБД на внутреннем рынке в период с января по май 2009 года по отношению к соответствующему периоду 2008 года сократились на 23,5%.

Исходя из доли ТЭК в общем потреблении трубной продукции в России, в начале года ФРТП прогнозировал ожидаемый спрос на трубы в 2009 году на уровне

4,135 млн тонн (см. «Прогноз российского рынка...»), снижение потребления труб в 2009 году на 3,3 млн тонн (на 44,4%) по сравнению с 2008 годом.

По словам А.Дейнеко, в 2009 году «реальность немного лучше наших изначальных прогнозов. Но только чуть-чуть. За первое полугодие мы сделали и поставили порядка 2,5 млн тонн. Из трех наших ключевых потребителей — ТЭК, строительство и машиностроение — у нас реально остался только один потребитель — ТЭК».

Виктор Христенко предложил изменить соотношение отечественных и зарубежных поставщиков ТБД для второй очереди зеркально к первой и сделать его 75% к 25%

С другой стороны, мощности российских трубных компаний на протяжении последних лет стабильно росли. В соответствии с намеченными планами трубориков суммарные мощности по производству ТБД, бесшовных и сварных труб категории ОСТГ, труб сварных малого и среднего диаметра (СМД) должны возра-

Помимо включения трубных заводов в пресловутый список системообразующих предприятий обещанной господдержки они так пока и не дождалась

ти с 7,6 млн тонн в год в 2004 году до 14 млн тонн к 2010 году (см. «Расширение мощностей...»). Планируется, что указанных мощностей будет достаточно для обеспечения текущих и перспективных потребностей российских потребителей труб на период до 2015 года.

Российские трубные компании предлагают принять ряд срочных мер по стабилизации работы трубной промышленности, направленных на поддержание спроса на российскую трубную продукцию, стабилизацию финансового положения трубных предприятий, защиту внутреннего российского рынка (см. «Выдержки из предлагаемого ФРТП комплекса мер...»). 