



НАЦИОНАЛЬНЫЙ
НЕФТЕГАЗОВЫЙ
ФОРУМ

Алексей Рыбников: задачи развития организованных торгов выполняются успешно

В апреле в Москве пройдут Национальный нефтегазовый форум и выставка «Нефтегаз-2018» – ключевые отраслевые мероприятия. В их рамках тысячи участников – руководители и специалисты компаний нефтегазового сектора и смежных отраслей, а также представители органов власти, ученые и эксперты – поделятся опытом, ознакомятся с технологическими новинками и обсудят актуальные профессиональные вопросы. Санкт-Петербургская Международная Товарно-сырьевая Биржа (СПбМТСБ), отмечающая в этом году свое 10-летие, является постоянным участником мероприятия. Биржа играет активную роль в формировании прозрачной конкурентной среды на рынках углеводородного сырья и нефтепродуктов. Традиционно эта тема является одной из стержневых в программе ННФ, большой интерес проявляют к ней и участники выставки. В интервью «Нефтегазовой вертикали» Президент, Председатель правления АО «СПбМТСБ» Алексей Рыбников рассказал о новых направлениях в работе биржи, динамике проектов, вызывающих повышенный интерес, а также о ближайших перспективах. За 10 лет СПбМТСБ добилась многого. Изданный в конце прошлого года Указ Президента РФ «Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции» ставит перед биржей еще более масштабные задачи и расширяет ее возможности.

Фото: Lenkasta.ru – собственная работа, wikimedia.org

Ред.: Алексей Эрнестович, по опыту прошлых лет, развитие рынков углеводородного сырья и нефтепродуктов вызывает большой интерес профессиональной аудитории. И уже традиционно Вы и Ваши коллеги по СПбМТСБ активно участвуете в дискуссиях на отраслевых конференциях, в том числе ННФ. Какие направления развития биржевых инструментов, по Вашему мнению, являются сегодня центральными?

А. Рыбников: Хотя новостей у нас очень много, выбор стержневой темы сомнений не вызывает. Это обсуждение практических шагов по реализации изданного в конце прошлого года Указа Президента РФ «Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции». Тем более что развитие биржевой торговли названо в нем одним из основополагающих принципов государственной политики.

Ред.: Что изменит этот документ на практике?

А. Рыбников: Уверен, что указ Президента РФ положит начало весьма значительным позитивным переменам. Документ сыграет мобилизующую роль, поскольку в нем есть конкретные указания на системное развитие организованных торгов на товарных рынках. В частности, будут совершенствоваться механизмы формирования ключевых товарных позиций и установления на них рыночных цен. Для повышения интереса хозяйствующих субъектов к участию в биржевых торгах планируется разработать и внедрить новые стимулы.

Президентом России поставлена задача развивать организованные торги нефтью на экспорт, увеличить объемы совершаемых экспортных сделок, продолжить формирование эталона на российскую нефть

Этим же указом утвержден Национальный план развития конкуренции в Российской Федерации на 2018–2020 годы. Он содержит конкретные меры, которые мы рассматриваем как прямое руководство к действию.

Президентом поставлена задача развивать организованные торги нефтью на экспорт, увеличить объемы совершаемых экспортных сделок, продолжить формирование ценового эталона на российскую нефть.

По нефтепродуктам уровень биржевых торгов должен быть не ниже 10% поставок на внутренний рынок. При этом нам предстоит развивать срочный биржевой рынок нефтепродуктов, расширить прак-

тику мелкооптовых торгов и продолжить формирование рыночных ценовых индикаторов.

По газу поручено увеличить объем продаж на организованных торгах и заложить тем самым предпосылки перехода к рыночному ценообразованию на внутреннем рынке. Более активно займемся формированием биржевых и внебиржевых индикаторов цен на природный газ.

Основной объем биржевых торгов приходится на нефтепродукты. В прошлом году оборот по секции достиг 675,8 млрд рублей – 88,5 % общего объема продаж на СПбМТСБ

Ред.: Надо отдать должное, и сейчас СПбМТСБ развивается весьма динамично. Ведь по итогам прошлого года объем торгов вырос на четверть?

А. Рыбников: Да, и это не единственное наше достижение. Биржа расширила охват товарных рынков, мы запустили новые инструменты. Число участников торгов выросло на 12%, до 2169.

Основной объем торгов приходится на нефтепродукты. В прошлом году оборот по секции достиг 675,8 млрд рублей – 88,5% общего объема продаж на СПбМТСБ. Через биржу за 2017 год прошло 18,7 млн тонн нефтепродуктов, за год физические объемы торгов выросли более чем на 9%. При этом средний объем биржевого договора снизился на 8%, до 129 тонн, что свидетельствует о повышении доступности биржевых торгов для участников рынка.

Объемы реализации природного газа через биржу выросли на 21%, до 20,35 млрд м³. Могли продать и больше, если бы не существующие регуляторные ограничения реализации газа «Газпрома».

Российские потребители приобрели в ходе биржевых торгов 406 тыс. тонн нефти на 6,58 млрд рублей. На электронной площадке «Торг-и» заключены экспортные контракты на 915 тыс. тонн нефти.

Ред.: Главным событием 2016 года стал запуск торгов поставочными фьючерсными контрактами на российскую экспортную нефть Urals. Были ожидания, что в 2017 году из порта Приморск уйдет первый танкер, загруженный нефтью, приобретенной на СПбМТСБ по цене, полученной на бирже, без привязки к Brent. Почему этого не случилось?

А. Рыбников: Одно дело запустить торги, другое дело – сделать так, чтобы в биржевом «стакане» начинали регулярно появляться заявки на покупку-продажу со стороны российских нефтяных

компаний и от нерезидентов – международных нефтетрейдеров. Возникает много технических нюансов: порядок налогообложения нерезидентов, валютный контроль, таможенное регулирование, особенности учетной политики... На решение этих вопросов необходимо время.

Организован сервис раннего получения подтверждения дат отгрузки в порту Приморск, что повышает конкурентоспособность фьючерсов на нефть Urals на мировом рынке

Потенциальным продавцам и покупателям нужно принять решение о готовности работать через российскую инфраструктуру, для многих это непростой вопрос. Множество корпоративных специалистов (бухгалтеров, юристов, консультантов и т. п.) должны все изучить, подготовить соответствующие заключения и т. д. Мы, со своей стороны, должны помочь им обеспечить технический доступ к нашей инфраструктуре.

Главное, что удалось сделать в этот период – перейти от теоретических разговоров к практической работе. Мы объявили, что запустим инструмент в 2016 году и сдержали слово. В мировой практике столь амбициозные биржевые проекты далеко не всегда реализуются в намеченные сроки. Наша пунктуальность была замечена и позитивно воспринята рынком.

Сейчас планомерно занимаемся развитием проекта. За прошлый год были заключены фьючерсные контракты примерно на 4 млн баррелей нефти стоимостью порядка 11 млрд рублей. Решены многие организационные вопросы, усовершенствована нормативная база. Во взаимодействии с «Транснефтью» организовали сервис раннего получения подтверждения дат отгрузки в порту Приморск, что повышает конкурентоспособность фьючерсов на нефть Urals на мировом рынке. К участию в проекте подключились новые участники и маркет-мейкеры: «Газпром нефть», ЛУКОЙЛ, «Зарубежнефть». Допуск к торгам получают нерезиденты. В частности, совсем недавно присоединилась швейцарская Integral Petroleum SA...

Ред.: *Как скоро может состояться премьерная экспортная отгрузка приобретенной на бирже нефти Urals?*

А. Рыбников: Не исключаю, что такая премьера может случиться в ближайшие месяцы. Но хочу подчеркнуть, что у нас нет «плана по валу» –

к какому-то сроку осуществить реальную поставку. Наша задача – создать всю необходимую инфраструктуру и сформировать условия для комфортной работы, привлечь новых игроков. Над этим и работаем.

Ред.: *Планируете ли продвигать фьючерсные торги на российскую нефть в восточном направлении?*

А. Рыбников: Да, такие намерения есть. Рассчитываем уже в этом году запустить торги фьючерсными контрактами на поставку нефти на условиях FOB в порт Козьмино. Это могут быть как прямые поставочные контракты, так и контракты на разницу к Urals – пока изучаем этот вопрос. Первый вариант интересен с точки зрения формирования прямого, без привязки к котировкам сорта Dubai, ценообразования на нефть ВСТО (ESPO). А второй вариант способен поддержать ликвидность фьючерса на Urals.

Ред.: *Ваша недавняя поездка в Китай помогла повысить интерес восточных коллег к российским биржевым инструментам?*

А. Рыбников: Уже давно не новость, что и мы, и наши китайские коллеги заинтересованы в широком многоплановом сотрудничестве. Целью поездки было согласовать конкретные шаги, позволяющие конвертировать наш обоюдный интерес в реальное практическое партнерство. Считаю, что нам многое удалось.

Используя возможности биржевой площадки, малые и средние нефтяные компании могли бы более эффективно решать вопросы сбыта добытого сырья

Надеюсь, подписанный нами меморандум о сотрудничестве между СПбМТСБ и Шанхайской биржей нефти и газа (SHPGX) позволит уже в ближайшем будущем выйти на конкретные контракты. Это относится не только к поставочному фьючерсу на нефть, но и к будущим нашим инструментам на нефтепродукты, появление которых мы анонсировали в ходе поездки. С Шанхайской ассоциацией товарных деривативов SOGDA – еще одним авторитетным представителем китайской стороны – мы договорились содействовать развитию сотрудничества китайских и российских компаний на товарных рынках, подписали соответствующий протокол о намерениях.

Состоялся очень ценный профессиональный обмен мнениями. Дальнейшее развитие сотрудничества позволит нам более предметно договаривать-

ся о том, как удовлетворять запросы китайских покупателей в доступе к российской нефти сорта Urals, а в перспективе и к ESPO.

Вовлечение в систему биржевых торгов оператора товарных поставок позволяет отгружать приобретенные на бирже нефтепродукты через сбытовую сеть «Транснефти»

Ред.: *Биржевая торговля российской нефтью явно ориентирована на экспорт. Внутренний рынок вам не интересен?*

А. Рыбников: Продажи нефти на внутреннем рынке невелики – основные объемы ВИНКи поставляют на собственные НПЗ. Тем не менее, часть сырья реализуется на рынке. Биржевые инструменты торговли нефтью интересны, например, независимым добывающим компаниями, которые хотят продавать свою продукцию российским заводам по справедливым рыночным ценам.

Используя возможности биржевой площадки, малые и средние нефтяные компании могли бы более эффективно решать вопросы сбыта добытого сырья. Для начала – на внутреннем рынке, а потом, по мере развития этого сегмента рынка, и по экспортным контрактам.

Ред.: *В конце прошлого года на СПБМТСБ начались торги нефтепродуктами с участием «Транснефти» в качестве оператора товарных поставок. Что это изменило на практике?*

А. Рыбников: Это качественно новый уровень функционирования биржевого рынка. Вовлечение в систему биржевых торгов оператора товарных поставок позволяет отгружать приобретенные на бирже нефтепродукты через сбытовую сеть «Транснефти». При этом размер лота уменьшен до 10 тонн – по сути, любая АЗС теперь может покупать топливо для розничной продажи, минуя посредников.

Преимущества очень много. Расширяется круг участников биржевых торгов, повышается устойчивость и прозрачность рынка, стабилизируются цены. Рынок станет еще более демократичным, привлекательным и конкурентным, если нам удастся наладить аналогичные партнерские отношения с ОАО «Российские железные дороги». Проводим соответствующие консультации.

Ред.: *Когда запускался механизм биржевой торговли газом, был установлен паритет на продаже между «Газпромом» и независимыми производителями газа – по 17,5 млрд м³ в год. В прошлом году*

«Газпром» полностью выбрал свою квоту, а независимые серьезно от него отстали. И паритет не сложился, и дальнейшее развитие биржевых торгов по газу оказалось под вопросом. Как выходить из тупика?

А. Рыбников: Регулирующие органы активно обсуждают этот вопрос. Рассматриваются варианты увеличения квоты для «Газпрома», отказа от принципа паритета объемов продаж между «Газпромом» и независимыми. Еще один подход – конкретизировать обязательства для газодобывающих компаний: нормативно установить долю добытого газа, которая должна продаваться через биржу. При всем различии позиций, все они сходны в одном – биржевой рынок газа в России должен развиваться.

И это – объективная необходимость в рамках заявленного курса на либерализацию рынка газа. Конечно, никто сейчас не назовет сроки, когда можно будет отказаться от регулируемой цены и перейти на свободные рыночные цены. Но все, что делается в плане развития биржевой торговли газом, – это один из элементов большой и многоплановой работы по формированию рынка, регулируемого через спрос и предложение.

При всем различии позиций, все они сходны в одном – биржевой рынок газа в России должен развиваться. И это – объективная необходимость в рамках заявленного курса на либерализацию рынка газа

Поэтому я убежден, что биржевой рынок газа будет у нас развиваться – как с точки зрения объемов торгов и количества участников, так и с позиций дальнейшего совершенствования правил игры.

Ред.: *СПБМТСБ – постоянный участник Форума ННФ, который проходит совместно с выставкой «Нефтегаз». Чем привлекательна для Вас эта площадка?*

А. Рыбников: Это авторитетная отраслевая выставка с богатыми традициями, обширным кругом участников и широкими возможностями для профессионального общения. Но это и хорошая возможность почувствовать пульс времени, заявить о себе и получить обратную реакцию.

Нынешний год для нас особенный: СПБМТСБ исполняется 10 лет. Круглая дата дает повод рассказать о работе биржи в динамике, в развитии. И конечно, представить наши новые биржевые инструменты, планы на будущее. 📌