

# РАЗВИВАТЬ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

**ВАЛЕРИЙ ДРАГАНОВ**  
Заместитель председателя комитета ГД по промышленности, законодателя в сфере промышленной политики



**М**ое выступление будет критичным, и я заранее прошу извинить меня за возможную неполиткорректность.

## Деловые круги могут и должны быть локомотивом предложений по формированию промышленной политики

По крайней мере, о депутатах могу сказать, что к концу работы нынешнего созыва Государственной

Думы только ленивый не говорил о промышленной политике и о том, что налоговая система не способствует повышению рентабельности, например, в нефтегазовой отрасли.

Кстати, об этом очень часто говорит министр С.Шматко. Но хочу напомнить, что министр является членом правительства и у него гораздо больше возможностей убеждать президента, премьера, других министров. Значит, Министерство энергетики, ну и, конечно, про-

фильный комитет Государственной Думы не смогли убедить.

Но это не только дело политиков или министров. И западный бизнес это подтвердит: деловые круги могут и должны быть локомотивом этих предложений. В нашей этике принято считать (я считаю, что это неправильно), что бизнес должен договариваться кулуарно, а министры, депутаты и другие представители крупного истеблишмента должны потом актуализировать эти вопросы.

Но на самом деле, несмотря на обилие разговоров о проблемах, наиболее болевые, серьезные проблемы остались во многом нерешенными, и главная из них — безусловно, это стандарты.

Меня всегда очень удивляло, что в течение полутора лет, принимая десятки программных документов в рамках Таможенного союза и, в частности, ратифицируя несколько десятков соглашений, договоров между членами Таможенного союза, депутаты всякий раз дебатировали между собой, с правительством, с чиновниками всяких межгосударственных структур. Но крайне редко — с бизнесом.

И это не вопрос политиков — это вопрос бизнеса. Если бы бизнес был более проницателен, более настойчив в экспертных советах профильных комитетов энергетики, промышленной политики СНГ, где ратифицируются эти соглашения, то многие вопросы, может быть, политики и министры решали бы лучше.

Я не перекладываю вину на бизнес. Я призываю к хорошей консолидации, где бизнес, считаю, должен иметь не меньшее значение и право быть субъектом этих обсуждений уже потому, что является производителем.

Впечатляет полмиллиарды долларов инвестиций Shell, или его социальная ответственность, или, скажем, локализация, которой он способствует для привлечения отечественных производителей или оказывающих услуг организаций.

Вот сейчас начинается предвыборная кампания. Депутаты, политики, политические партии будут заняты политической



борьбой — это естественный период, он займет один-два месяца, перед тем как сформируется новая Дума. Мне кажется, у бизнеса есть возможность за это время подготовить очень серьезный, амбициозный, может быть, даже и сверхамбициозный список или повестку дня с ее раскладом по иерархии на будущей политической сезон: это для президента, это для премьера, это для депутатов.

Поскольку такие важнейшие вопросы, как налоговые, как вопросы содействия экономике, невидимая конкуренция фискальной зависимости промышленности, ведь не решаются за неделю, за месяц и даже за год.

И если таких вопросов наберется очень немного, но они будут очень серьезными, то их можно имплементировать в законодательный процесс, в повестку дня Думы, в законодательную повестку правительства — и уже видеть, проектировать их в конкретных зако-

нопроектах, а не только на риторическом уровне. И я уверен, что будущая Дума очень быстро отреагирует на такой вызов.

Последнее, что я бы хотел сказать. Мы пытались за этот созыв принять разные варианты и версии закона о промышленной политике. Не получилось, и думаю не получится. Нельзя все конкретные регулирующие и стимулирующие бизнес-вопросы поместить в этот закон. Не получится. Что тогда делать?

А нужно развивать институциональное законодательство. Я тоже дошел до того, что всякого рода государственное текущее содействие, антикризисная программа или посткризисный план, который в России реализован, на мой взгляд, хорошо, но это — не промышленная политика. Промышленная политика — это эффективная внешнеторговая политика, это эффективная таможенно-тарифная политика, это эффективная корпоративная

политика, это эффективная поддержка экспорта.


**Я призываю к хорошей консолидации: в новый политический период бизнес может войти со своими продуманными предложениями**

Это то, что решается на уровне институций, а не текущих субси-

**Всякого рода государственное текущее содействие бизнесу — хорошо, но это не промышленная политика**

дий бюджета или корректировки плана приватизации, хотя я счи-

**Промышленная политика решается на уровне институций, а не текущих субсидий бюджета или корректировки плана приватизации**

таю, что приватизация должна идти быстрее, как и расти роль государственных компаний... 

## УСИЛИЙ РЕГИОНОВ УЖЕ НЕ ХВАТАЕТ

**К**руглый стол затронул весьма важную тему, которой мы крайне озабочены, потому что на территории Тюменской области располагается ряд промышленных предприятий, которые являются сервисными предприятиями и которым мы активно предоставляем максимальные льготы и в поставке оборудования, и в производстве, и в направлении приобретения оборудования.

Но, к сожалению, сегодня мы еще отстаем, может быть, уже безнадежно отстаем, хотя и не снижаем ежедневных темпов взаимоотношений с компаниями, такими как ЛУКОЙЛ, как ТНК-ВР. В частности, у нас позавчера состоялся круглый стол с «ЛУКОЙЛ Западная Сибирь», где мы рассматривали именно отношения о поставках оборудования тюменскими предприятиями для ЛУКОЙЛа.

Такого рода меры позволяют нам выявлять те проблемы, которые возникают у поставщиков и у



**ВЛАДИМИР МАЗУР**  
Заместитель губернатора Тюменской области

заказчика. Мы, в частности, вышли с предложением создать некую конфликтную комиссию, где могли бы оперативно рассматривать те или иные спорные вопросы.

Но мое мнение остается прежним: модернизация требует

значительных средств, и как бы мы навстречу ни шли, ни помогали бизнесу, для того чтобы облегчить бремя закупки высокотехнологичного дорогостоящего оборудования, этого недостаточно, даже совместными усилиями.