

ОЛЕГ МОВСЕСЯН:

ОТ НАУЧНОГО ПАРКА МГУ К НАУЧНОЙ ДОЛИНЕ...



ИНТЕРВЬЮ

ОЛЕГ МОВСЕСЯН

Генеральный директор ЗАО «Научный парк МГУ»

Почти четверть века интересы науки и бизнеса, и не только России, сходятся на Ленинских горах, в Научном парке МГУ имени М.В. Ломоносова, который объединяет в себе научно-технологический потенциал ведущего университета страны и потребности крупных корпораций, обеспечивая кластерный научный подход к решению многих промышленных задач, включая ТЭК страны. А скоро, по словам Олега МОВСЕСЯНА, гендиректора ЗАО «Научный парк МГУ», в Московском университете заработает Научно-технологическая долина, результаты работы которой позволят повысить конкурентоспособность национальной экономики и снизить ее зависимость от зарубежных технологий. Одна из задач коллегиальных проблем — разработка высокопроизводительных информационно-вычислительных технологий и программного обеспечения для повышения эффективности анализа и использования геолого-геофизических данных...

Ред.: Олег Владимирович, познакомьте читательскую аудиторию «Вертикали» с вашим Научным парком...

Научный парк МГУ: более 11,5 тыс. м² помещений для офисов, лабораторий, производств. Это более 120 компаний с общим оборотом в 6,5 млрд рублей

О.М.: Сегодня мы — старейший в России действующий научно-технологический парк с непрерывной историей. Мы были созданы в далеком 1992 году как закрытое акционерное общество,

учили международный опыт, побывали в Европе и США, посмотрели высокотехнологичные парки по всему миру и, не изобретая велосипед, адаптировали западный опыт к нашим условиям.

По тем временам это была революционная затея — создание структуры для коммерциализации научных исследований преподавателей и студентов Московского университета через создание инновационных предприятий. Еще одна задача — содействие приходу на нашу площадку и сторонних высокотехнологичных компаний, не созданных в МГУ, но заинтересованных в сотрудничестве с университетом.

Сегодня мы занимаем территорию площадью в один гектар, где построено более 11,5 тыс. м² — для офисов и лабораторий и опытных производств. В Научном парке работает более 120 компаний, общий объем производимой продукции которых составляет более 6,5 млрд рублей.

Надо отметить, что половина этих компаний — это стартапы, находящиеся на очень ранней стадии разработки своих продук-

тов и пока еще не вышедшие на рынок. То есть реально эти 6,5 млрд производят 60 компаний нашего парка, созданных студентами, выпускниками и сотрудниками МГУ.

Ред.: Чем вы привлекаете инноваторов?

О.М.: Как ни странно, но возможностью быстро запустить свою идею, создать предприятие и выйти на рынок.

Ежегодно мы проводим акселерационную программу «Формула Успеха». В рамках этой программы на нашей площадке запускается 10–20 новых инновационных компаний в год.

Каждый раз к нам на программу записывается около 500 студентов, аспирантов, выпускников и молодых сотрудников лучших университетов и научных институтов Москвы. Из них мы отбираем 100 наиболее мотивированных на нашу программу, они-то и становятся локомотивами будущих стартапов по окончании акселерационной программы.

Мы регулярно организуем краткосрочные стажировки для

Принцип привлечения инноваторов — возможность быстро запустить свою идею, создать предприятие и выйти на рынок

хотя само решение об этом было принято Ученым советом МГУ еще в советские времена — в 1990 году. Причем ректор и команда людей, которые запускали этот проект, внимательно из-

предпринимателей в ведущие инновационные центры мира — прежде всего, в США, Израиль, Китай и Европу, и ребята используют эти возможности для накопления опыта и контактов для взаимодействия с партнерами. Однако никто из них не уехал, предпочитая работать здесь. Сегодняшний бизнес трансграничен, но мы предлагаем лучшие условия.

Ред.: Как бы вы оценили разницу Научного парка МГУ и «Сколково»? Вы союзники или конкуренты?

О.М.: Конечно, мы с Фондом «Сколково» и Технопарком в его составе друзья и союзники, а множество совместных проектов показало, что, работая вместе, мы можем добиться самых впечатляющих результатов. Примером такого результата может служить наш совместный проект по проведению международной конференции научных парков в Москве. Я об этом проекте скажу чуть позже.

Если говорить о том, чем мы отличаемся, то, конечно же, наличием мощнейшего классического университета и научной базы, дающей нам неиссякаемый потенциал для развития. Так, в прошлом году Попечительским советом Московского университета был одобрен проект создания Научно-технологической долины на базе МГУ. И этот проект по своему масштабу сопоставим со «Сколково».

Ред.: В чем же разница между научным парком и научно-технологической долиной?

О.М.: Долина — это гораздо более широкий проект, ориентированный на привлечение крупного бизнеса и транснациональных корпораций, подразумевающий создание совместных лабораторий с крупными, в первую очередь отечественными, компаниями, ориентированных на решение научно-технологических проблем, возникающих как в самой ближайшей перспективе, так и в отдаленном будущем. Это будет также место сосредоточения лучших кадров как нашего университета, так и ученых всего мира, самых перспективных исследований, которые будут происхо-

дить в рамках специализированных центров перспективных исследований.

Причем, если Фонд «Сколково» ориентирован, прежде всего, на бизнес, то у нас более научный и более классический подход, более фундаментальный что ли... И это наш огромный плюс — ведь только МГУ обладает подобным источником мощнейшего кадрового и интеллектуального научного потенциала, расположенного к тому же в пешей доступности от создаваемой Научно-технологической долины.

И это очень важный фактор! Недаром же «Сколково» сегодня бьется над проектом запуска электрички в Технопарк, чтобы быть ближе к научно-образовательным центрам, а также тратит серьезные ресурсы на создание собственного университета. Без научной исследовательской базы и источника молодых талантов крайне сложно запустить такой инновационный центр.

Ред.: Российская компания-разработчик программных технологий — резидент НП МГУ в результате открытого конкурса подписала государственный контракт на выполнение научно-технической программы «СКИФ-Недра»...

О.М.: Программа «СКИФ-Недра» — это совместный российско-белорусский проект, выполняемый Научно-Производственным Объединением «Союзнефтегазсервис», нашим резидентом при участии Центра анализа сейсмических данных МГУ имени М.В. Ломоносова — малого инновационного предприятия МГУ, созданного при самом активном участии сотрудников, аспирантов и студентов геологического факультета МГУ. Это самый серьезный проект, концептуально включающий две взаимосвязанные задачи. Во-первых, это разработка высокопроизводительных информационно-вычислительных технологий и программного обеспечения для повышения эффективности анализа и использования геолого-геофизических данных.

Во-вторых, это создание опытного образца высокопроизводительного суперкомпьютера для

нефтегазового сервиса — собственно, сама аббревиатура СКИФ расшифровывается как «Супер-Компьютерная Инициатива Феникс». Причем, в соответствии с программой появятся опытные образцы суперкомпьютеров «СКИФ-Гео» в двух базовых конфигурациях. Первая конфигурация будет использоваться в качестве коллективного дата-центра, вторая конфигурация будет использоваться для отдельных отраслевых компаний, также предусмотрен и мобильный вариант для полевых работ.

Отличие Научно-технологической долины МГУ от Фонда «Сколково» — наличие мощнейшего классического университета и научной базы, дающей неиссякаемый потенциал для развития

Ред.: Компания-резидент к выполнению контракта привлекала в качестве соисполнителей и другие компании Научного парка МГУ. Позволяет ли это утверждать о существовании целого кластера нефтегазосервисных компаний на вашей базе?

Программа «СКИФ-Недра» — проект Союзного государства, выполняемый компанией Научного парка МГУ — НПО «Союзнефтегазсервис» с привлечением и других резидентов Научного парка МГУ

О.М.: Разумеется. В нашем научном парке действует целый ряд компаний, ориентированных на работу с крупными предприятиями в области ТЭК. Это, в первую очередь, производство программных продуктов, оказание высокотехнологических сервисных услуг, обработка и интерпретация сейсмических данных, экологические изыскания. И это весьма успешные в коммерческом отношении компании нефтегазового кластера с общим оборотом более 1 млрд рублей.

И потенциал для роста у наших компаний, ориентированных на нефтегазодобывающие пред-

приятия, огромен. Как раз сейчас мы ведем капитальный ремонт одного из наших корпусов, в котором и соберутся все компании

Еще один проект для ТЭК — создание подводных роботов для работы с нефтегазовым оборудованием на шельфе

нефтегазового кластера. Это тоже важно — такая концентрация предприятий под одной крышей позволит им регулярно общаться

Все российские ВИНК активно интересуются нашими разработками, но объем нашего сотрудничества еще далек от удовлетворительного

и инициировать и запускать совместные интересные проекты. Тот же проект «СКИФ-недра» является ярким примером эффективности такой синергии.

Ред.: *Какие еще предприятия входят в нефтегазовый кластер научного парка?*

Слабость и непрозрачность российской правовой системы является главным препятствием для экспансии российского бизнеса за рубеж

О.М.: Например, это наша компания «Старт-катализатор», которая разработала уникальную систему очистки от меркаптанов и серы нефти и попутного газа.

Надо отдать должное государству — антикризисные меры работают: целый ряд наших компаний смог получить поддержку по линии Фонда содействия инновациям, Фонда развития промышленности в рамках антикризисного плана Правительства РФ

Другой интересный проект также связан с нашими резидентами,

группой компаний «Деко» — буквально на днях мы приняли решение инвестировать средства Фонда посевных инвестиций, созданного при Научном парке, в проект группы по созданию подводных роботов для работы с нефтегазовым оборудованием на шельфе.

В рамках проекта будет создан прототип — плавучий аппарат с камерой и системой дистанционного управления, с манипуляторами и приборами для геологических исследований и проведения ряда работ на месторождениях. У нас уже несколько лет работает посевной инвестиционный фонд, финансирующий самые перспективные направления и самые смелые идеи, рождающиеся на площадке Научного парка. И для нефтегазовой отрасли там найдется немало проектов.

Ред.: *Что вы в целом можете сказать о состоянии и перспективах развития отечественных высокопроизводительных вычислений?*

О.М.: Безусловно, эта тема сейчас особенно актуальна для ряда российских предприятий, что и неудивительно, учитывая лидирующие позиции советской и российской математической школы. Яркий пример — российские компании «РСК Технологии» и «Т-Платформы», создающие как сами суперкомпьютеры, так и программные продукты для высокопроизводительных вычислений. Разрабатываемые ими суперкомпьютерные системы занимают далеко не последние места в мировом рейтинге суперкомпьютеров TOP-500.

Также можно вспомнить и о компании «Байкал Электроникс», специализирующейся на проектировании интегральных микросхем и систем для энергоэффективных компьютерных и промышленных систем. Помимо программных продуктов, компания производит и процессоры Vaikal, которые изготавливаются на фабрике компании TSMC — крупнейшего в мире производителя микроэлектронных компонентов.

Насколько мне известно, «Байкал Электроникс» участвует также и в создании вычислительных систем для непрерывного дистан-

ционного контроля и управления удаленными промышленными объектами.

Ред.: *Будем ли мы свидетелями масштабирования наработанного опыта использования отечественных суперкомпьютерных технологий?*

О.М.: Я в этом убежден. За последние несколько лет произошло определенное отрезвление как чиновников, ответственных за состояние российской нефтянки, так и менеджеров ВИНК. Понемногу, но предприятия переходят на российские разработки, включая и программные продукты, растут и доля использования отечественных технологий, и география их применения. Я уверен, что при наличии стремления к сотрудничеству в арсенале российских ВИНК появятся самые современные средства высокопроизводительных вычислений.

Все ведущие российские нефтяные компании активно интересуются нашими разработками, но вынужден констатировать, что объем нашего сотрудничества еще далек от удовлетворительного.

Ред.: *Интересно, знают ли наши западные «партнеры» о компьютерных разработках России? И если знают, то как они реагируют? Как бы вы оценили нашу конкурентоспособность в этой сфере?*

О.М.: Разумеются, они знают и видят, как наши компании стали активнее развиваться. Могут сказать, что обороты наших компаний — производителей ПО в этом году значительно выросли — именно в области продажи программных продуктов для высокопроизводительных вычислений.

Ред.: *Что, на ваш взгляд, является основным препятствием на пути выхода российских компаний на западные рынки?*

О.М.: Вообще, выходить на западные рынки сложно по нескольким причинам. Прежде всего, потому, что никто не хочет уступать вам свою долю рынка. Но если вы умеете работать по их правилам, если у вас есть средства для найма западных профессионалов, которые будут заниматься продвижением ваших продуктов на

западные рынки, и если ваш продукт конкурентоспособен, то проблем возникнуть не должно.

На международных рынках существуют простые правила, и не надо изобретать никакого велосипеда. Но важно помнить, что чудес не бывает, никакого взрывного роста продаж вашего продукта просто так не произойдет, потому что продвижение своего продукта — это ежедневная серьезная работа, но это работа, гарантирующая стабильное и поступательное движение на рынке.

Ред.: Ударили ли международные санкции по научному парку МГУ?


О.М.: Санкции принесли нам, как и многим другим российским предпринимателям, и положительные, и отрицательные последствия. Позитивные стороны санкций связаны с новыми возможностями, которые открылись для компаний, прежде всего, с точки зрения политики импортозамещения. Да и ориентированные на экспорт компании развиваются все более активно, чем прежде. Открываются новые представительства российских фирм за границей — например, на днях мы помогли одной из наших партнерских компаний открыть офис в США.

С другой стороны, все мы чувствуем проблемы, связанные со сжатием рынка кредитования. В итоге крупные компании практически перестали своевременно расплачиваться за сервисные услуги и поставленные товары, и многие компании вынуждены ждать по восемь-девять месяцев оплаты за выполненные работы. Это, конечно же, самым негативным образом сказывается на их платежеспособности и на возможности вкладывать заработанные деньги в свое развитие. Но надо отдать должное государству — антикризисные меры работают: целый ряд наших компаний смог получить поддержку по линии Фонда содействия инновациям, Фонда развития промышленности в рамках антикризисного плана Правительства РФ.

Ред.: Скоро вы будет праздновать 25-летие парка. Какой подарок будет для вас лучшим?

О.М.: Мы сами сделали себе лучший подарок. В следующем году впервые в истории России в Москве пройдет Международная конференция Ассоциации научных парков и территорий инновационного развития. Это была наша идея, мы задумались об этом три года назад, увлекли наших коллег и партнеров из Фонда «Сколково», из технопарков «Строгино» и «Саров», соответствующие департаменты российского правительства и мэрии Москвы.

И в жесткой конкурентной борьбе мы выиграли это право во время очередной Ассамблеи членов Ассоциации научных парков в Катаре. Российская заявка была признана лучшей на закрытом голосовании подавляющим большинством технопарков мира — 120 голосов (45 за Стамбул и 39 за Утрехт). Россия впервые за 30-летнюю историю IASP получила право проведения конференции в Москве в 2016 году.

Конференция будет проходить на нескольких площадках — в Московском университете, в Сколково и в Центре международной торговли на Красной Пресне. Заранее приглашаем всех заинтересованных участников... 

При финансовой поддержке Союзного государства и Министерства образования и науки Российской Федерации

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ПРОГРАММА СОЮЗНОГО ГОСУДАРСТВА «СКИФ-НЕДРА»

“

Исследования и разработка высокопроизводительных информационно-вычислительных технологий для увеличения и эффективного использования ресурсного потенциала углеводородного сырья Союзного государства ”

Исполнитель от Российской Федерации –
Общество с ограниченной ответственностью
Научно-Производственное Объединение
«Союзнефтегазсервис» (ООО НПО «СНГС»)



Старт -17 июня 2015 года
Завершение - 05 декабря 2018 года