

ЛИЗИНГ — КЛЮЧ К ОПТИМИЗАЦИИ РАСХОДОВ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Значительные инвестиционные потребности и необходимость использования дорогостоящего оборудования заставляют многие предприятия нефтегазовой промышленности прибегать к различным источникам фондирования. В сложившихся экономических условиях на первое место все чаще выходит такой финансовый инструмент, как лизинг, который уже успел доказать свою эффективность на российском рынке.

Лизинг позволяет предприятиям, не имеющим возможности быстро обновить производственные фонды за счет собственных средств, получить новую технику с минимальными вложениями. Помимо этого лизинг оборудования дает возможность минимизировать риски при крупных инвестициях в производство, получить долгосрочное финансирование, пополнить оборотные средства с помощью возвратного лизинга, а также в целом снизить налоговую нагрузку.

Сегмент высоких компетенций

Особенность лизинговых сделок в нефтегазовой отрасли заключается в их капиталоемкости и сложноструктурированности. Срок аренды оборудования достигает 10 лет, а объем финансирования может составлять сотни миллионов рублей. В связи с этим не каждая лизинговая компания на российском рынке способна реализовывать подобные проекты.

Одним из лидеров в сегменте финансовой аренды нефтегазового оборудования уже много лет является компания Газпромбанк Лизинг, которая накопила богатый опыт реализации сделок с широким спектром имущества — от бурового оборудования и насосов до высокоспецифичных сделок возвратного лизинга трубопроводов.

«Мы осуществляем финансовый лизинг всего спектра нефтедобывающего оборудования, а также

предоставляем в аренду современные буровые установки, системы верхнего привода и дизель-генераторные установки. Компания реализует проекты любой сложности с возможностью привлечения длинных денег, а это немаловажное обстоятельство для наших клиентов», — говорит Генеральный директор компании Газпромбанк Лизинг Максим Агаджанов.

Курс на импортозамещение


Сегодня нефтегазовая промышленность испытывает ряд трудностей в связи с ограничениями на поставку импортного оборудования, которое в определенных сегментах достигает 75%. В связи с этим реализация государственных программ, направленных на развитие собственных производственных мощностей, приобретает стратегическое значение.

В рамках реализации государственной стратегии импортозамещения компания Газпромбанк Лизинг запустила уникальный для российского рынка лизинга продукт — программу «Ключевой партнер». Ее главная цель — оказать поддержку предприятиям, чье производство находится на территории России, а также способствовать переходу отечественных компаний с импортного оборудования на российское.

«Программа «Ключевой партнер» предоставляет уникальные возможности как производителям, так и лизингополучателям.



Для предприятий-производителей участие в программе — это прекрасная возможность увеличить реализацию своей продукции, а для компаний-потребителей — приобрести отечественное нефтегазовое оборудование и спецтехнику на выгодных условиях», — отмечает Максим Агаджанов.

Безусловно, решение проблем, стоящих сегодня перед нефтегазовой отраслью, займет не один день. Но уже сейчас очевидно, что лизинг как инструмент финансирования способен придать этому процессу существенный позитивный импульс. 



ГАЗПРОМБАНК ЛИЗИНГ

г. Москва,
Проектируемый проезд №4062,
д. 6, стр. 16

Тел.: +7 (495) 719-13-96

www.gpbl.ru

реклама