

СЕРГЕЙ ЦИСАРСКИЙ: ЛУЧШЕ МБК-160 ТОЛЬКО МБК-200...



Бежецкий опытно-экспериментальный завод (БОЭЗ) занимает лидирующие позиции в России по производству мобильных буровых установок. Помимо всей отраслевой России, география поставок завода включает Сербию, Казахстан, Азербайджан. В 2014 году БОЭЗ привлек государственное финансирование и стал участником программы импортозамещения, в рамках которой будет продолжать производство своих наиболее востребованных на рынке мобильных буровых комплексов грузоподъемностью 160 тонн и 200 тонн (МБК-160 и МБК-200).

Об основных событиях и достижениях 2014 года, а также о планах на будущее «Вертикали» рассказал Сергей ЦИСАРСКИЙ, генеральный директор Торгового дома «БОЭЗ», который является эксклюзивным товародвижущим представителем Бежецкого опытно-экспериментального завода.



Ред.: Сергей Александрович, как для БОЭЗа стал 2014 год?

С.Ц.: 2014 год был и хорошим, и тяжелым одновременно. Мы столкнулись с кризисом неплатежей. Сейчас ситуация такова, что заказов много, а средств мало. Но, даже несмотря на это, 2014 год был неплохим: мы получили государственные субсидии от Минпромторга. На эти деньги мы уже произвели и отгрузили два мобильных буровых комплекса МБК-160, в процессе отгрузки сейчас находится еще один МБК-160 и один МБК-200.

Мобильный буровой комплекс МБК-160 номинальной грузоподъемностью 160 тонн, собранный из российских узлов и комплектующих, по своим характеристикам не уступает аналогичным импортным машинам. Он используется для бурения эксплуатационных и разведочных глубоких скважин ротором и забойными двигателями.

Кроме того, на базе МБК-160 БОЭЗ уже начал производить МБК большей грузоподъемностью — МБК-200. Это

один из самых мощных комплексов в мире, он может бурить скважины глубиной до 5 км — это на 1 км глубже, чем позволяет сделать МБК-160.

Мобильный буровой комплекс МБК-200 — наша особая гордость (см. «Функционал МБК-200»!).

Ред.: Ваша компания усилила свои позиции в Западной Сибири...

С.Ц.: Предлагая гарантийное и постгарантийное обслуживание наших установок, мы расширили свои возможности: в начале 2015 года был открыт сервисный центр в Нижневартовске. Сейчас там находится консигнационный склад запчастей, где полностью обслуживаются установки производства ГК «БОЭЗ». На текущий момент на складе хранится запчастей более чем на 10 млн руб. Также мы договорились с ПО «АвтоКрАЗ» о хранении их запчастей (на несколько млн руб.). Кроме того, там находится несколько грузовых машин с манипуляторами.

Наша компания открыла сервисный центр в Западной Сибири, для того чтобы избежать самого страшного для нефтяника обстоятельства — простоя. Сейчас мы способны по ХМАО и ЯНАО в течение 12–14 часов поставить практически любую запчасть. По гарантийному и постгарантийному обслуживанию мы в кратчайшие сроки оперативно решаем возникающие проблемы. Оборудование заказчика, таким образом, не простаивает.

Также БОЭЗ ищет и новые виды взаимодействия с заказчиками. С одним из них, например, был заключен новый вид договора: мы ежемесячно получаем определенную сумму денег за каждый агрегат и наши специалисты по регламенту его полностью обслуживают. В этом случае он тоже не простаивает. Наша компания планирует заключать такие контракты и с другими заказчиками, при наличии, разумеется, встречного интереса.

Ред.: Сейчас все говорят об импортозамещении...

С.Ц.: А мы как раз по импортозамещению и получили субсидии в размере 237 млн руб. Из них 100 млн уже освоено: выпущено и отгружено два МБК-160, сейчас грузится третий. Кроме того, под эту программу подпадает и МБК-200.

Ред.: Что бы вы сказали о достоинствах этих двух моделей МБК?

С.Ц.: Во-первых, никто кроме БОЭЗа не производит МБК такой грузоподъемностью серийно. Достоинство МБК-160 в том, что существует два варианта агрегата: один более легкий по массе, что очень актуально для зимников, в условиях паводков и т.д., а второй вариант — тяжелый. Основное преимущество МБК-160 состоит в огромном запасе по мощности и прочности. Отечественные аналоги по МБК-160 практически отсутствуют, а МБК-200 производим только мы.

Кроме того, мы вносим значительный вклад в импортозамещение, ведь в основном рынок мобильных буровых установок, особенно большой грузоподъемностью, — китайский. Достоинство МБК БОЭЗ в их низкой стоимости в сравнении с иностранными производителями, а по характеристикам они аналогичны и в некоторых моментах даже превосходят импортные.

У МБК производства БОЭЗ усилена трансмиссия привода ротора, большая мощность, есть возможность поставить российские двигатели, а это 100%-ное

ФУНКЦИОНАЛ МБК-200 ОБЕСПЕЧИВАЕТ ПРОВЕДЕНИЕ СЛЕДУЮЩИХ РАБОТ:

- монтаж-демонтаж оборудования на устье скважин;
- спускоподъемные операции;
- спуск-подъем насосно-компрессорных труб, бурильных и обсадных;
- проведение работ по ликвидации аварий;
- разбуривание цементной пробки и связанные с этим процессом операции;
- цементация мостов и т.д.;
- фрезерование и ликвидация скважин;
- проведение буровых работ;
- бурение боковых стволов.

импортозамещение и поддержка отечественного производителя. Кроме того, в списке плюсов — упрощенное буровое основание, монтаж и демонтаж которого на скважине занимает меньше времени. Также мы применяем шасси отечественного производства. Еще мы можем укомплектовать МБК для заказчика всем, что ему требуется.

Наши основные модели МБК — это более упрощенные машины, сделанные для российских реалий: минимум гидравлики и электроники, но максимум надежности.

Ред.: Насколько охотно заказчики переключаются с импортных МБК на российские?

С.Ц.: Довольно охотно. К примеру, руководители одной организации недавно в разговоре отметили, что им нужна не столько мобильная буровая установка, напичканная электроникой, сколько простая, надежная функциональная машина. Многие компании берут только МБК отечественного производства.

Китайские аналоги агрегатов, к примеру, не только стоят значительно дороже тех, что делает БОЭЗ, но и работают не так хорошо из-за множества лишней функций, они чаще ломаются. В условиях Крайнего Севера они просто не конкурентоспособны, а МБК-160 и МБК-200 разработаны с учетом суровых климатических условий и ко всему прочему могут быть оборудованы утепленной кабиной оператора.

Вдобавок тормозная система наших МБК основана на собственном ноу-хау — специальной зубчатой передаче, которая на порядок облегчает управление агрегатом в условиях Крайнего Севера.

Единственный минус с точки зрения импортозамещения в том, что мы используем в наших машинах давно зарекомендовавшее себя импортное гидравлическое и пневматическое оборудование («БОШ Рексрот»). Но таким образом, за счет проверенных

временем импортных комплектующих, мы обеспечиваем надежность некоторых узлов наших агрегатов.

Кроме того, любая установка может быть оборудована приборами для контроля необходимых параметров при бурении скважин. Одной из самых сильных сторон БОЭЗа является тот фактор, что мы работаем индивидуально под каждого заказчика и предоставляем нужную ему комплектацию машины.


Ред.: Какова ваша корпоративная доля рынка?

С.Ц.: Мы находимся на втором месте в РФ по выпуску мобильных буровых установок малой грузоподъемностью, но по агрегатам большой грузоподъемностью (свыше 140 тонн) мы на первом месте.

Ред.: С каким настроением вы смотрите в будущее?

С.Ц.: К сожалению, сейчас на рынке кризис неплатежей, кредиты стали очень дорогими, смысла их брать нет. Проблемы с финансированием сильно сдерживают рост. Мы планировали в 2014 году выйти на выручку от реализации в 2,5 млрд рублей, а по итогам года получилось 1,5 млрд. В 2015 году все же планируем выйти на 2 млрд рублей.

Ред.: Что у вас в планах на 2015 год?

С.Ц.: Мы взяли обязательства перед государством по выпуску продукции и будем их выполнять. Есть планы по перевооружению и переустройству завода. Если на рынке будет затишье, будем использовать этот период для восстановления сил и совершенствования новой продукции. 



Торговый дом «БОЭЗ»
+7 (495) 967-68-10, 789-81-61
www.boez.net; mail@boez.net